

出國報告（出國類別：訪問）

新加坡 SWITCH 展會暨商務媒合交流

服務機關：國家科學及技術委員會新竹科學園區管理局

姓名職稱：顏嘉誼 副組長

吳靖然 專門委員

侯成睿 科長

曾志明 科長

梅中楷 秘書

派赴國家：新加坡

出國期間：114.10.26-114.10.31

報告日期：114.11.28

摘要

本次新加坡參訪活動聚焦於帶領8家資通訊及生醫領域新創團隊，前進亞洲頂尖創新樞紐「新加坡科技創新週 (Singapore Week of Innovation and Technology, SWITCH)」，透過參與亞洲指標性新創展會、多重商機鏈結活動會及深度投資人交流等方式，協助團隊鏈結東南亞市場商機，活動重點摘要如下：

一、行前準備擴大出訪效益

為擴大出訪效益，在出訪前即安排出國團隊與在地創育機構及可能合作對象進行交流，了解彼此需求，同時邀集熟悉新加坡市場投資者及創業者傳授經驗及知識，團隊於出訪前進行一系列培育準備，經歷國際講座、簡報素材優化與新加坡顧問溝通指導等，使其能以專業且具市場導向方式呈現產品價值主張，強化進入新加坡市場準備深度及精確度。

二、深度鏈結新加坡創業生態系統及商機媒合活動

透過參與Startup Island Taiwan主辦之「Taiwan Night 投資人交流晚會」，與駐新加坡代表處、臺星創業家與在地頂尖創投，為新創團隊創造高價值深度交流，開啟跨境募資與商機大門。另安排團隊與在地創育機構進行鏈結活動，包含與Blackstorm Consulting共同主辦「Taiwan-Singapore Innovation Connect: The Singapore Launchpad」、參訪新加坡頂尖學府之南洋理工大學「NTUitive 创新中心」、出席亞洲指標性加速器峰會「Plug & Play APAC Summit」，深度鏈結新加坡不同層面創業生態（創育機構、投資人、學界、國際加速器平台），協助團隊建立在地重要人脈與資源網絡。

三、參與亞洲頂尖創新SWITCH展會

帶領新創團隊參與亞洲指標性新創展會「新加坡科技創新週」，協同Startup Island Taiwan 共同於「臺灣館」展出，大幅提升團隊國際能見度。展會期間來自竹科的星相科技（Phasetrum）在全球超過6,800組新創團隊報名的Slingshot指標性競賽中，憑藉其全球首款可擴充型天線封裝晶片(AIP)與相差陣列型相位調整器(Phase Tuner)技術，獲得展會全球Top12最高榮譽，展現竹科培育新創的深度科技(Deep Tech)能量。

總體而言，本次新加坡交流行程獲參與新創團隊高度肯定，成功建立團隊與新加坡相關機構聯繫管道，深化雙方合作，有助臺灣新創團隊跨足東南亞市場，創造國際商機。

目錄

壹、前言.....	1
一、概況.....	1
二、目的.....	2
貳、行程表.....	3
參、交流及重要事件紀要	4
一、行前培育擴大出訪效益	4
(一)團隊公開甄選	4
(二)行前培訓及資源鏈結	4
(三)新加坡參展暨商機媒合行前說明會	5
二、深度鏈結新加坡創業生態系統及商機媒合活動	6
(一)參加 Taiwan-Singapore Innovation Connect :	6
The Singapore Launchpad 活動.....	6
(二)南洋理工大學創新中心(Nanyang Technological University	9
- NTUitive)交流.....	9
(三)參加 Taiwan Tech Connect 活動	11
(四)參加 Plug & Play APAC Summit 活動	12
(五)參加 Taiwan Night 投資人交流晚會	15
三、出席新加坡 SWITCH 展會及布展交流活動	17
(一) 參加 Startup Island Taiwan 開幕活動.....	17
(二) 竹科新創團隊布展	18
(三) 竹科廠商 SWITCH 展會 Slingshot 競賽決選.....	20
肆、心得及建議	21
一、產業面	21
(一)新加坡國際化程度高，積極扶植新創產業	21
(二)新加坡新創生態系統完整，有效串連相關資源	22
(三)新加坡 SWITCH SLINGSHOT 趨勢.....	22
二、市場面	22
(一)新創必須走入國際，參與指標性展會可快速融入國際市場.....	22
(二)新創必需建立市場上之合作夥伴	23
三、管理面	23

(一)加強新創團隊基本戰力.....	23
(二)加強新創國際觀的養成.....	23
(三)持續觀察後續發展及成果追蹤.....	23
附件 1：相關媒體報導	25
附件 2：竹科代表團成員名單	27
附件 3：竹科新創團隊簡介.....	29
附件 4：SWITCH 攤位設計圖	32

壹、前言

一、概況

為推動竹科創新能量接軌國際，新竹科學園區管理局(下稱科管局)於114年10月27到31日率領8家具潛力的園區新創團隊，前進新加坡參與亞洲頂尖創新盛會 SWITCH 2025(Singapore Week of Innovation & Technology 2025)，為擴大出訪效益，在出訪前安排出國團隊與新加坡在地新創及可能合作對象進行線上交流，了解彼此需求，邀集熟悉新加坡市場投資者及創業者傳授實際經驗及知識，強化新創團隊進入新加坡市場的準備深度及精確度，協助竹科新創開拓東南亞市場版圖。此次前進新加坡的新創團隊，包括久浪智醫、安德斯醫學、天賦人工智慧、聖得醫學、光濟科技、科穎達、摩絡人工智慧及星相科技等，聚焦包括AI、生醫、超穎透鏡、次世代通訊等前瞻產品技術及應用。

首站10月27日科管局鏈結當地新加坡合作夥伴 Blackstorm Consulting Group於新加坡國家圖書館共同策劃「Taiwan-Singapore Innovation Connect: The Singapore launchpad」活動，會中邀請當地的創投機構深度分享新加坡市場的進入策略，更由新創團隊簡報產品技術，進而成功鏈結在地創投、加速器與企業代表，為前進東南亞市場，爭取第一手的市場回饋與潛在合作契機。當日竹科代表團並率領團隊拜會南洋理工大學創新中心(NTUitive)，了解新加坡在智慧財產管理、技術轉移、創新育成及學研成果商品化的成功機制與策略，為未來臺星雙邊的產學研合作奠定堅實基礎。

10月28日，科管局帶領團隊參與亞太區最具影響力的創新盛會之一「Plug and Play APAC Summit」，該峰會匯聚來自全球超過10個國家的60家頂尖新創、企業與投資人，共同探索 AI、深科技(Deep Tech)與永續科技的前瞻契機。8家來自竹科的新創團隊於APAC Summit中進行攤展與登台Pitch機會，讓新創團隊得以直接向國際投資人與企業創投(CVC)展現其卓越的技術實力與市場潛力，與會團隊亦積極參與投資人媒合(Speed Dating)，與全球產業專家深度交流，成功建立國際夥伴關係。

10月29至31日為SWITCH 2025展會，新加坡 SWITCH 展為亞洲首屈一指的新創展會，匯聚國際創投、企業與超過100國的創新社群，為全球創新進入國際市場的重要門戶與曝光的絕佳機會。科管局特別與Startup Island Taiwan共同設立臺灣形象館，為全球來自世界

各地關注新創動態的夥伴，展示創新成果。期間駐新加坡台北代表處吳文齡公使特地前往竹科新創展區，與竹科8家團隊代表互動，深入了解其創新解決方案，並給予團隊極大的肯定與鼓勵。

本次展會期間來自竹科的星相科技（Phasetrum）在全球超過6,800組新創團隊報名的Slingshot指標性競賽中，憑藉其領先的全球首款可擴充型天線封裝晶片(AIP)與相差陣列型相位調整器(Phase Tuner)技術，為6G衛星通訊與相位陣列天線量產奠定基礎脫穎而出，獲得展會全球Top12最高榮譽，展現竹科培育新創的深度科技(Deep Tech)能量。

二、目的

新竹科學園區為提升臺灣高科技產業的國際競爭力與促進產業升級轉型，面對全球科技快速變革與產業轉型的挑戰，自2013年起透過系統性資源整合與政策支持，配合科技部(國科會前身)推動「創新創業激勵計畫」(FITI)，打造園區創新生態系統，包括建構專屬青年創業場域(竹青庭、蘭青庭)，提供專業諮詢、資金媒合、商務支援等資源，迄今已培育超過500組創業團隊，其中約有235家新創公司持續營運，並且約有21家成功轉型為科學事業，累計登記資本額達約新臺幣61億元。另外協助新創團隊前進國際市場，串聯國際資金、市場與技術合作等，自2019年起也陸續選定日本、比利時及法國等地，帶領新創團隊前往海外進行深度交流。

本年度在推動114年度竹科新創交流媒合與商機鏈結計畫項下，為協助竹科新創團隊開拓國際市場，本局依團隊調查需求，特別規劃以新加坡為鏈結據點，並參與亞洲指標性深科技創新盛會 SWITCH（Singapore Week of Innovation and Technology，簡稱SWITCH）。新加坡SWITCH展會創始於2016年，今年邁入第10屆，由新加坡企業局(Enterprise Singapore)主辦，每年匯聚來自全球的創業家、創投、業界專家和政府代表，共同探討科技創新趨勢、交流產業洞見、促進跨國合作，不僅是亞洲指標性的創新科技展會，更是臺灣企業鏈結東協市場、全球新創進入東南亞市場的絕佳舞臺。本次前進新加坡，除與Startup Island TAIWAN合作，於2025年10月29日至31日期間，共同設立臺灣形象館，亦透過完善的展前輔導機制與縝密的現場執行規劃，協助參展新創團隊

在展會中充分展現技術亮點與創新實力；此外，行程亦安排一連串與當地創投、研究機構、國際加速器平台及產業進行深度交流與媒合，協助團隊建立在地重要人脈與資源網絡，綜觀本次展會主要目標如下：

(一)協助新創團隊提升國際曝光度與品牌能見度

(二)鏈結新加坡在地創新資源與商務夥伴

(三)開啟拓展東南亞市場的實質通路與合作契機

貳、行程表

日期	時間	行程
114/10/26(日)	去程	✈ TPE 臺北→新加坡
114/10/27(一)	上午	• 參加 Taiwan-Singapore Innovation Connect : The Singapore Launchpad 活動
	下午	• 南洋理工大學創新中心(Nanyang Technological University - NTUitive)交流
	晚上	• 參加 Taiwan Tech Connect 活動
114/10/28(二)	整天	• 參加 Plug & Play APAC Summit 活動
	晚上	• 參加 Taiwan Night 投資人交流晚會
114/10/29(三)	整天	• SWITCH 展會竹科新創團隊布展 • 參加 Startup Island Taiwan 開幕活動
114/10/30(四)	整天	• SWITCH 展會竹科新創團隊布展 • 竹科廠商 SWITCH 展會 Slingshot 競賽決選
114/10/31(五)	回程	✈ 新加坡→臺北 TPE

參、交流及重要事件紀要

一、行前培育擴大出訪效益

為成功達成出訪成效，擴大新加坡展會出訪媒合交流活動成果，特別在出訪前強化與會新創團隊行前培育與準備工作，相關準備工作如下：

(一)團隊公開甄選

本年度招募新加坡 SWITCH 參展暨商機媒合新創團隊的活動自 5 月開始，邀請符合條件之新創公司報名並設置報名連結，針對園區內半導體、AI 類、醫療領域相關之新創團隊及育成廠商進行宣傳，包含 FITI 計畫團隊、清大育成中心及交大育成中心之廠商、交大產業加速器廠商、亞太加速器網絡協會輔導之團隊等。最終挑選出 8 家新創團隊(光濟科技、星相科技、科穎達、久浪智醫、安德斯醫學、聖得醫學、摩絡人工智慧、天賦人工智慧)安排前往新加坡參展。

(二)行前培訓及資源鏈結

為強化新創團隊進入新加坡市場的準備深度與精準度，自 8 月 27 日起，特別安排入選的 8 家新創團隊，個別與亞太加速器網絡協會的新加坡在地合作夥伴 Blackstorm Consulting 進行一對一的線上市場策略諮詢。此諮詢聚焦於提供客製化的新加坡市場進入策略、商務開發建議，以及在地化落地輔導。透過新加坡專業國際顧問公司 Blackstorm Consulting Group 在東南亞市場的豐富經驗，協助團隊在出訪前即能檢視其商業模式、對焦潛在客戶輪廓，並擬定清晰的戰略藍圖，以確保在參訪期間的商務媒合能達到最大效益。

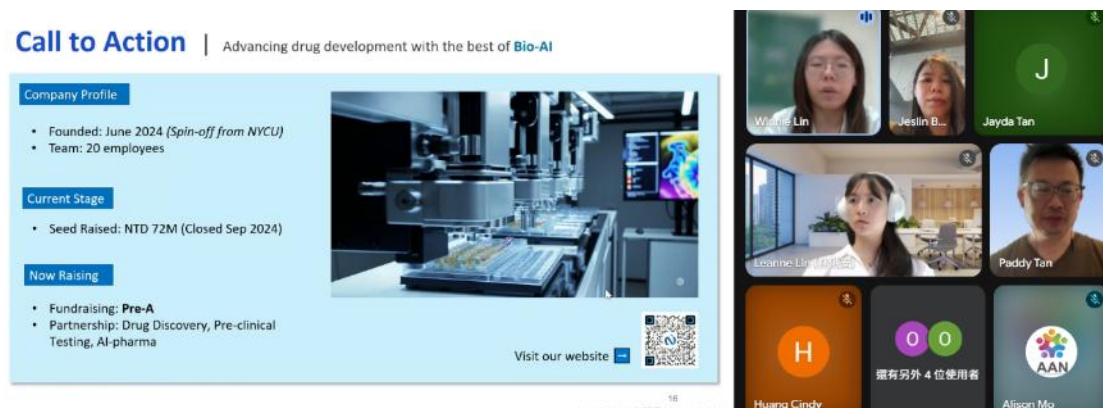


圖 1：久浪智醫與 Blackstorm Consulting 會議

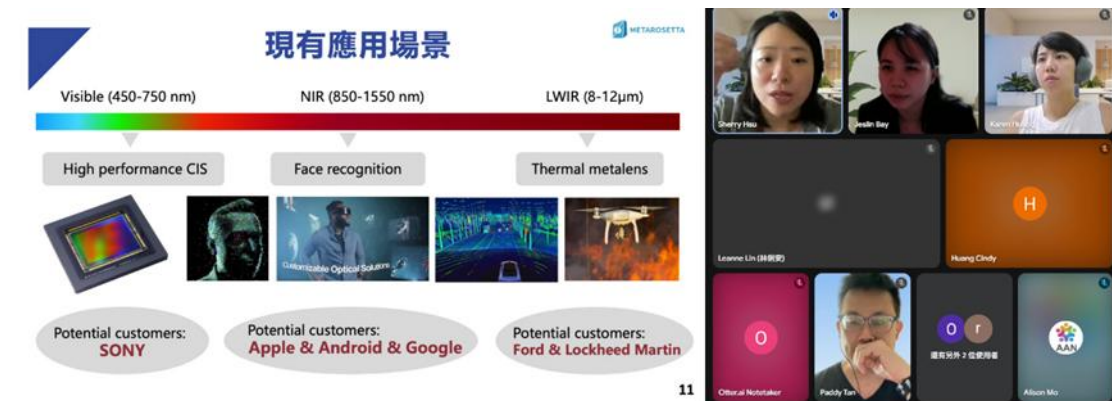


圖 2：科穎達與 Blackstorm Consulting 會議



圖 3：安德斯醫學/聖德醫學與 Blackstorm Consulting 於臺灣進行實體會議

(三)新加坡參展暨商機媒合行前說明會

除一般出訪行前說明會的行程簡介外，本次說明會特別邀請也是竹科的新創團隊振生半導體分享他們實際在新加坡市場的落地經驗，透過本次說明會解決即將進軍新加坡市場的新創公司所遇到的疑問及困惑，本次分享涵蓋許多實用且寶貴的內容，包括從設立登記、網絡建立到實際執行過程中的各種挑戰與解決方案。振生半導體在新加坡的成功案例，為在場參與者提供啟發，幫助他們更好地理解如何在異國市場中立足，建立穩固的業務關係。

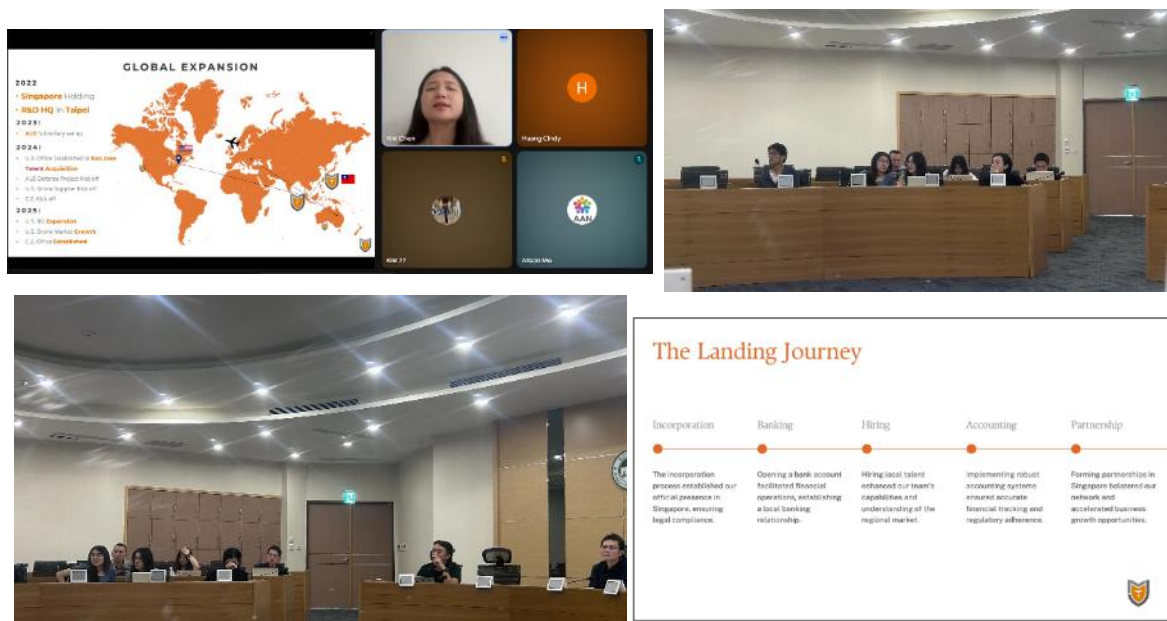


圖 4：行前說明會實施狀況

二、深度鏈結新加坡創業生態系統及商機媒合活動

(一)參加 Taiwan-Singapore Innovation Connect：

The Singapore Launchpad 活動

本活動於10月27日上午於新加坡國家圖書館 (National Library Board) 舉行，由科管局、亞太加速器網絡協會鏈結新加坡在地合作夥伴 Blackstorm Consulting Group共同策劃，並協同新加坡創業行動社群 (Action Community for Entrepreneurship ,ACE)、EntreBoss Hub、AIMX及 e27共同辦理，吸引當地創投、研究機構、媒體及相關業者超過80位以上一同參與。

活動在本局顏嘉誼副組長及Blackstorm Consulting Group CEO Jeslin Bay致詞開場後開始，整體活動分為新加坡創業環境簡介及簡報交流兩部分。上半場由 Blackstorm Consulting Group Managing 合夥人 Mr. Paddy Tan、ACE Assistant Director, Partnerships and Startup Development, Mr. Desmond Low及AIMX Director, Mr. Seng Woei Yuan等在地專家，以「Doing Business in Singapore」為議題進行深度座談，深度分享新創團隊前進新加坡市場時，應掌握當地產業、法規、制度環境與職場文化等，清晰明確的表達出公司的競爭優勢與價值，且面對新加坡多元文化及國際匯聚特色，應具備有跨文化與國

際商務溝通能力等；此外，適合與當地企業、研究機構、投資人建立合作機制，亦能有效快速拓展與當地生態系連結。

下半場則由竹科8家新創團隊輪流上台簡報，透過5分鐘簡報及3分鐘Q&A向與會者介紹團隊與產品，向與會的新加坡創育機構及潛在合作夥伴展示其解決方案，並於會後進行交流，創造臺灣新創團隊與當地企業深度交流、了解彼此及探索潛在合作之機會。

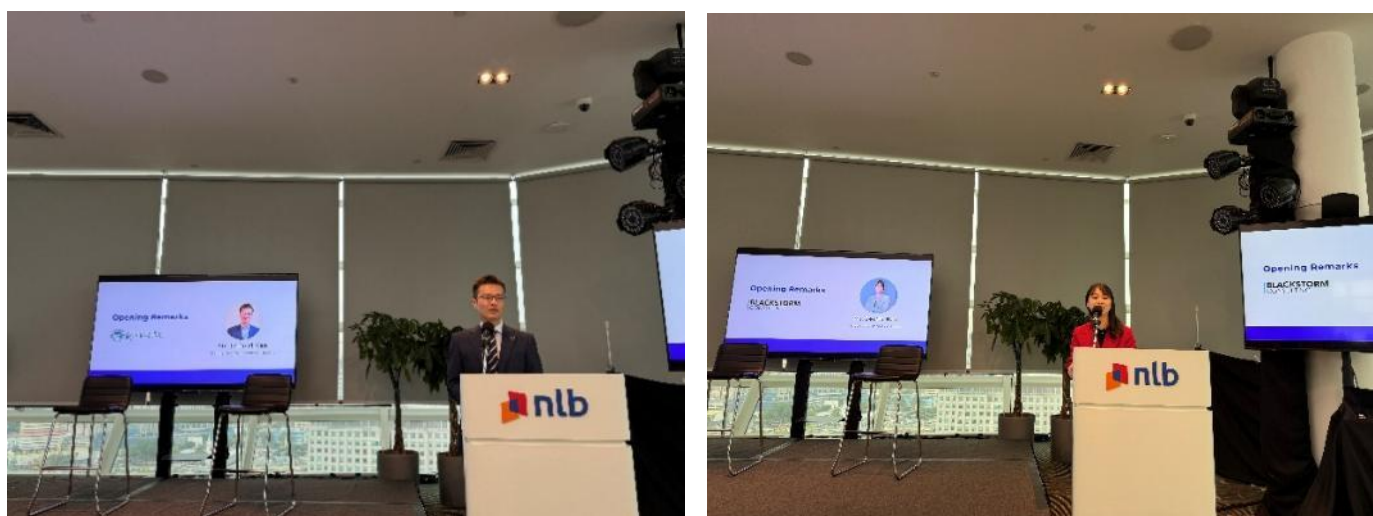


圖 5：科管局顏嘉誼副組長與Blackstorm Consulting Group CEO Jeslin Bay開場致詞



圖 6：與會講者進行Doing Business in Singapore Panel



圖 7：新創團隊逐一上台Pitch展現產品/服務特色



圖 8：Taiwan-Singapore Innovation Connect：The Singapore Launchpad活動大合照

(二)南洋理工大學創新中心(Nanyang Technological University - NTUitive)交流

10月27日下午，參訪團前往位於Block 79的新加坡南洋理工大學的創新創業中心 NTUitive，由其創業建構副總監 Kat Neo 親自接待，會中8家新創團隊進行簡報，並與 Kat 深入探討技術落地與學術合作的可能性。

新加坡南洋理工大學（Nanyang Technological University, NTU）是一所享譽全球的綜合性研究型大學，在工程、科技、商科等領域表現卓越，並以其優美的校園環境聞名。南大擁有世界頂尖的學科實力，有多項學科進入全球排名前列，並設有多個世界級研究機構和中心。NTUitive 是新加坡南洋理工大學（NTU Singapore）的全資子公司，致力於創新創業，NTUitive 負責管理大學的智慧財產權，推動創新，支持創業，並促進研究成果的商業化，NTUitive 作為南洋理工大學推動研究成果商業化與管理智慧財產權的核心單位，Kat 於會議中也分享多間 NTUitive 培育新創之學研、技術方面的介紹，並表示期盼臺星雙方新創能夠有更多合作機會，8家新創團隊透過3分鐘簡報及2分鐘 Q&A 向 Kat 介紹團隊與產品，搭配最後的自由交流活動，提供臺灣新創團隊與 NTUitive 深度交流、了解彼此及探索潛在合作之機會。



圖 9：科管局顏嘉誼副組長開場致詞



圖 10：NTUitive 創業建構副總監 Kat Neo 介紹資源



圖 11：竹科新創團隊逐一 Pitch



圖 12：科管局致贈 NTUitive 禮品



圖 13：於南洋理工大學 NTUitive 创新中心合照

(三)參加 Taiwan Tech Connect 活動

10 月 27 日晚間竹科代表團則出席由 Startup Island TAIWAN 攜手天使投資社群 AngelCentral 舉辦之閉門交流會，與會講者包括 AngelCentral 創辦人 hao-Ning Huang 及 Sustainable Impact Capital 合夥人 Ray Wu 等人，活動目的旨在透過臺星兩地投資社群深度對談，協助新創掌握最新資金動向、投資現況與異同，同時與新加坡新創和投資人面對面交流，探索合作契機並掌握第一手產業情報。



圖 14：出席由 Taiwan Tech Connect 活動

(四)參加 Plug & Play APAC Summit 活動

10 月 28 日為擴大竹科新創國際交流，本次於出席新加坡 SWITCH 展會期間，特別安排與會的 8 家新創團隊參加 Plug & Play APAC Summit 活動，Plug and Play APAC Summit 是亞洲地區最具影響力的創新盛會之一。該活動匯聚來自亞洲及全球的頂尖新創公司、投資者和企業領袖，共同探討人工智慧（AI）、深度科技（Deep Tech）和永續科技等領域的合作與投資機會。峰會的目標是為參與者提供一個平台，讓新創公司展示技術、與潛在投資者和合作夥伴建立聯繫，並分享產業見解。

此次活動於新加坡國家美術館 (National Gallery Singapore) 盛大舉行，往年吸引超過千人參與。今年將有來自近 10 個國家、共 60 家優秀新創共同展出，透過這次難得的機會，竹科新創團隊不僅能擁有專屬展攤、獲得上台 Pitch 的資格，還有機會參與投資人媒合 (Speed Dating)，於展會期間亦安排創新主題論壇以及專題演講，與來自世界各地的頂尖新創、投資人及產業專家進行深度交流。



圖 15：Plug & Play APAC Summit 開幕儀式

當日竹科 8 家新創團隊（光濟科技、星相科技、科穎達、久浪智醫、安德斯醫學、聖得醫學、摩絡人工智慧、天賦人工智慧）全數於 APAC Summit 的專屬舞台登台簡報，面對數百位國際聽眾展示其創新技術，大幅提升了團隊的國際能見度。另外，透過於

APAC Summit 展攤，亦鏈結許多企業代表、國際投資人及家族辦公室等不同渠道資源。
透過展攤的交流時間，提供臺灣新創與新加坡及其他國際單位洽談合作的機會。



圖 16：竹科新創團隊於 APAC Summit 舞台進行 3 分鐘 Pitch

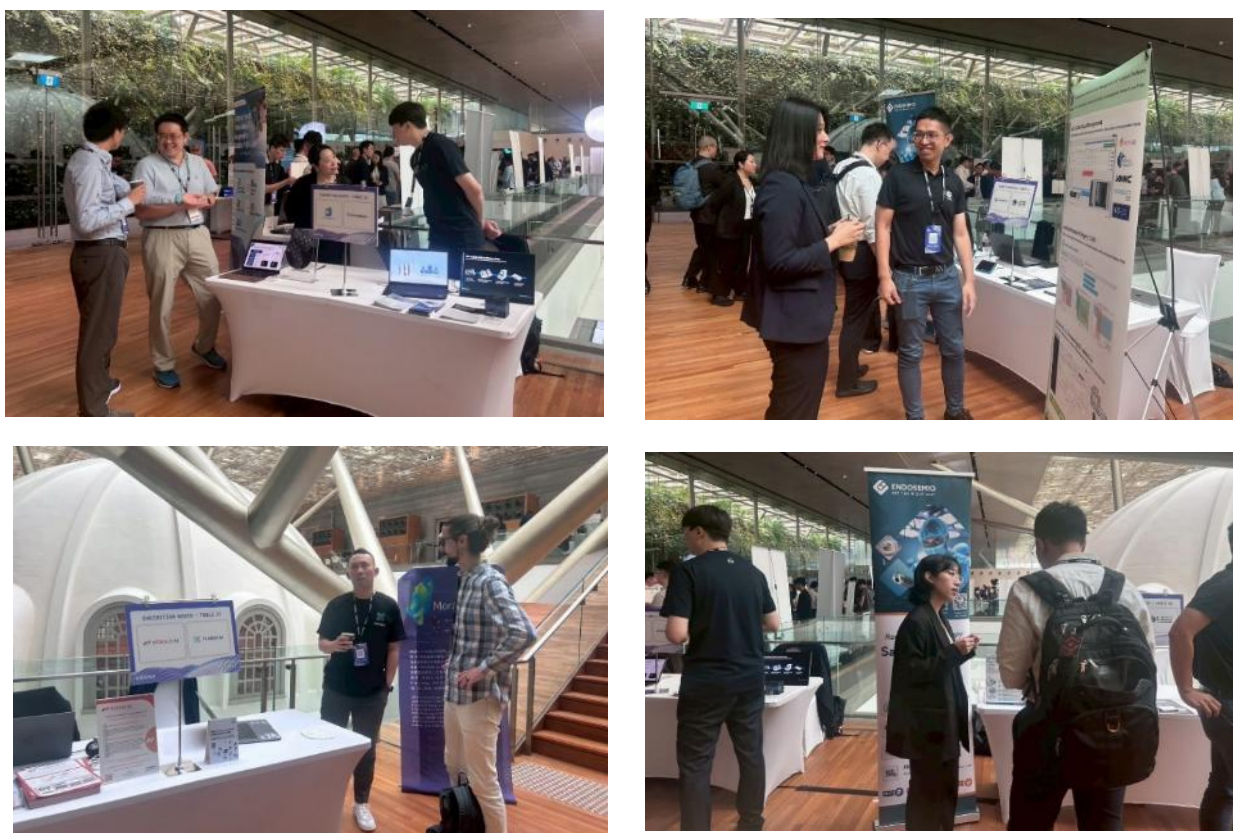


圖 17：竹科新創團隊攤位交流情形



圖 18：竹科代表團於會場合影

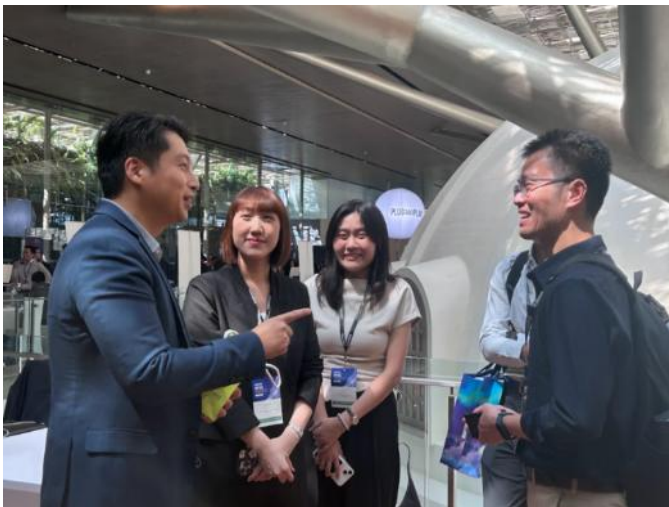


圖 4：科管局顏嘉誼副組長與 Plug and Play APAC Head of Investment & VP, Wayne Soh 進行交流



圖 20：訪團成員於 Plug and Play APAC Summit 會場合影

(五)參加 Taiwan Night 投資人交流晚會

10 月 28 日晚間，團隊出席由 Startup Island Taiwan 舉辦的 Taiwan Night 投資人交流晚會，本場活動邀請新加坡台北代表處吳文齡公使及代表處經貿官員、臺星創業家與來自世界各國的投資人及機構，共同探索未來創新與投資的契機。活動內容涵蓋主題演講與座談交流，創造直接對話的機會，目的旨在透過交流晚會為新創團隊爭取更高的資金圈曝光度與合作可能，為新創開啟更多跨境發展的機會。

本次交流晚會，由吳文齡公使致詞揭開序幕，吳文齡公使表示新加坡是新創聚集且商業活耀的重要據點，更是進入東南亞市場的門戶，也非常高興本次有這麼多來自臺灣的新創團隊前來，除展現出臺灣深科技的研發實力外，也期待未來臺灣與新加坡之間不管在科技、商業及各領域間，皆能有更密切的交流。新加坡台北代表處也會盡力協助連結各方資源，例如連結相關醫療診所、創投公司與當地人脈，讓臺灣業者能與相關資金或夥伴對接，促進臺星兩地臺灣創業者的往來交流。

竹科代表團也由顏嘉誼副組長代表致詞表示，竹科自 1980 年成立以來一直是臺灣高科技產業的搖籃。經過 40 多年來的努力，不僅發展出獨特的生態系，成功吸引來自全球各地的產業投資，並透過緊密的國際合作，建立了最完整的半導體供應鏈。然而，竹科的新創團隊在半導體技術優勢的基礎上，正朝向更多元、跨領域的產品技術與應用開發，包括 AI、機器人、生技與先進製造與次世代通訊等。本次竹科 8 間團隊來到新加坡，不只是尋求投資資金，更重要的是尋求能夠共同成長的策略夥伴。新加坡是世界級的金融樞紐，也是通往全球市場的重要門戶；透過結合臺灣的深科技優勢與新加坡卓越的市場通路與資本網絡，將能使雙方建立真正的雙贏的夥伴關係。

此外，包括來自臺灣的臺灣證券交易所、亞灣新創園、SparkLabs 及台北醫學大學等代表，亦在會中分享臺灣在新創提供的資源與服務。藉由本活動，包括竹科的新創團隊來自各地的與會代表，也把握機會在熱鬧且輕鬆的活動氛圍中，進行深度交流。



圖 51：Taiwan Night 與會代表致詞及活動交流

三、出席新加坡 SWITCH 展會及布展交流活動

(一) 參加 Startup Island Taiwan 開幕活動

Startup Island TAIWAN於 2025 年 10 月 29 日至 31 日率領臺灣新創團隊前往新加坡，參與亞洲指標性科技創新盛會 SWITCH（Singapore Week of Innovation and Technology）。本次代表團由 Startup Island TAIWAN 攜手臺灣證券交易所、高雄亞灣新創園、新竹科學園區管理局共同組成，帶領 28 家臺灣新創企業展出，展現臺灣在AI原生解決方案、次世代硬體、半導體技術與永續發展等領域的創新成果與實力。本次在會場設立的臺灣主題館整體設計融合科技感與國家形象識別，不僅提升參觀體驗，也強化整體展區的視覺吸引力與識別度，使臺灣新創品牌在國際展會中具備鮮明辨識度與整體感。駐新加坡台北代表處吳文齡公使及經濟組組長於29日上午到會場為臺灣館開幕，並與各家新創交流合影。



圖 22：新加坡SWITCH展會Startup Island Taiwan開幕

(二) 竹科新創團隊布展

鑒於國內新創企業發展商業資源有限，科管局透過辦理投資媒合會及協助新創參與國外指標性展會等商機鏈結活動，引導新創企業國際市場策略發展，協助新創發掘核心價值，促使其加速實現其商業目標，推動產業創新。竹科此行任務就是協助新創團隊國外布展，搭建國際橋樑，帶領竹科優秀新創團隊走向世界，促進新創團隊跨領域媒合交流，人脈拓展，鏈結合作夥伴、投資者和潛在客戶，創造更多商業機會，提升企業策略思維及接觸層面，協助經營團隊創造未來成長動能。



圖 23：駐新加坡台北代表處吳文齡公使與竹科新創團隊合影

本次竹科主題館參觀人潮絡繹不絕，國際交流成果豐碩，竹科廠商和觀展客戶建立各式合作案。目前已有 6 家團隊進行約 30 件合作討論案，其中包括星相科技已獲 Oneness Holding 明確表達將投資 30 萬美金，另有多家創投業者及廠商討論投資方向及合作方向；光濟科技與 Protective IQ 洽談量身打造硬體安全元件，並與多家企業討論系統合作開發及投資；科穎達與 RINA Singapore 討論高解析無人機鏡頭模組合作及投

資事宜；聖得醫學科技與 SouthWood 討論醫學影像診斷技術方面合作及 Med data 管理平台產品事宜。

總體而言，本次新加坡交流行程獲參與新創團隊高度肯定、成果豐富，成功建立團隊與新加坡相關機構聯繫管道，深化雙方合作，有助臺灣新創團隊跨足東南亞市場，創造國際商機。未來竹科將持續與國際夥伴緊密合作，扮演新創團隊強力後盾，為推動「竹科新創」品牌登上世界舞台發光發熱努力。



圖 24：竹科新創團隊布展與交流情形

(三) 竹科廠商 SWITCH 展會 Slingshot 競賽決選

Slingshot 是本次「新加坡科技創新週 (Singapore Week of Innovation and Technology, SWITCH)」的深度科技新創公司簡報大賽，總冠軍可獲得 40 萬新幣(約合新臺幣 974 萬元)的創業補助金，18 個月免費進駐 LaunchPad 新創中心等獎勵，本次競賽今年度共吸引來自全球 150 個市場、超過 6,800 組新創團隊報名角逐首獎。競賽領域共分為四組，包括先進製造、貿易與連網能力領域(Manufacturing, Trade and Connectivity)；健康與生物醫學(Health and Biomedical)；環境、能源與綠色科技(Environment, Energy and Green Technologies)；轉型的數位科技(Transformative Digital Technologies)。

本次由竹科帶領的新創團隊一星相科技 (Phasetrum)，在竹科培訓與鏈結資源支持下，憑藉其領先的全球首款可擴充型天線封裝晶片 (AIP) 與相差陣列型相位調整器 (Phase Tuner) 技術，為 6G 衛星通訊與相位陣列天線量產奠定基礎，從全球超過 6,800 家新創中脫穎而出，成功登上 SWITCH 主舞台，最終榮獲 Slingshot 競賽 Domain Winner Top 3 (獎金新幣 6 萬元，約新台幣 147 萬元) 與全球 Top 12 的殊榮，此佳績不僅展現臺灣科技新創的國際競爭力，更象徵我國創新能量在國際創業生態系中的高度肯定與潛力。



圖 25：星相科技獲得全球 Top 12 殊榮



圖 26：星相科技獲頒 Domain Winner 獎項

肆、心得及建議

園區半導體及資通訊產業蓬勃發展，相關週邊新創產業亦如雨後春筍，如何持續產業創新，須有效扶植新創挹注資源，本局竹科新創交流媒合與商機鏈結計畫，為落實新創鏈結國際資源及擴展國外商機，今(114)年度首度帶領新創至新加坡 SWITCH(Singapore Week of Innovation and Technology)展會布展，期間並與當地創投、加速器及學術單位進行媒合參訪交流等活動。本次參訪行程緊湊，但成果豐碩，新創團隊透過與創投及加速器的交流、幾場次的上台 pitch，充分展現產品之解決方案及增加歷練，以下謹就產業面、市場面及管理面，綜整相關心得及建議：

一、產業面

(一)新加坡國際化程度高，積極扶植新創產業

新加坡為全球金融中心及東南亞市場門戶，商業環境及國際化程度高，是新創拓展海外市場，進軍東南亞市場的首選之地；新加坡新創環境是友善多元的，無論

是知識的提供、策略的合作夥伴知識共享、開放多元的新創活動、對產業的洞察、募資的機會，政府在生態系中與新創公司密切合作，期建立充滿活力且可持續發展的新創生態系，提供各種支持新創成長的機會與動能。

(二)新加坡新創生態系統完整，有效串連相關資源

此次參訪交流活動中，可發現新加坡新創生態系統發展完整，網絡平台紮實，能完整串聯政府相關資源、產業合作網脈、投資管道等，聚集各個創業社群諸如（Blackstorm Consulting Group、新加坡創業行動社群 ACE. SG、Plug & Play APAC、NTUitive）等，可大幅縮短新創團隊摸索東南亞市場的時間，加快新創了解新加坡新創環境及資源，進而評估落地發展之可能。

(三)新加坡 SWITCH SLINGSHOT 趨勢

本次 SLINGSHOT 競賽，範疇區分包括先進製造、貿易與連網能力領域 (Manufacturing, Trade and Connectivity)；健康與生物醫學(Health and Biomedical)；環境、能源與綠色科技 (Environment, Energy and Green Technologies)；轉型的數位科技 (Transformative Digital Technologies)等四領域，此四個領域不僅是目前新加坡政府推動產業創新與政府施政之重點，亦呈現出目前全球創新趨勢、政策導向、技術成熟度與投資吸引力之方向。對我國來說，除可作為引領企業轉型或技術深耕的方向外，亦可供政府提供研發補助或人才培訓(育)之參考。

另因參賽者皆以此活動作為國際蹲點跳板，大會無論是競賽活動規劃、評審及流程安排、獎勵誘因等，除成功吸引來自全球 6,800 組新創團隊報名外，也創造出本次展會最受矚目之焦點與話題，可作為未來竹科舉辦國際展會或成果展之借鏡。

二、市場面

(一)新創必須走入國際，參與指標性展會可快速融入國際市場

新創要成功穩健成長，擴展國際市場及國際化布局，是必走之路，協助新創走入國際，每年遴選具潛力之團隊參與國際指標性展會與創新加速活動，協助團隊展示成果、對接投資與通路夥伴，為新創挹注資源，讓臺灣新創走上國際舞台，增加曝光度及促進國際合作與商機。過去幾年，科管局陸續帶領新創團隊前進歐盟、日本等地進行交流，而本次首度前進新加坡進入東南亞市場，也體會到東南亞市場無論是在市場進入門檻、資源串聯及開放程度等面向，對於新創團隊而言是一個相對容易快速進入

國際市場的跳板，也提供竹科未來在扶植新創團隊走向國際時，新的評估考量方向。

(二)新創必需建立市場上之合作夥伴

新創團隊拓展國際市場，須與當地網絡資源建立縝密關係，此次，藉由計畫於展會期間，與當地多家創育機構、加速器及投資社群交流，縮短新創單打獨鬥的風險與過程，快速融入當地新創生態系統，建立合作模式，藉由後續的商談及合作，提高新創可以獲得的資源與協助，進而促進商機的機會。且在技術開發過程中除了專利佈局評估外，亦適當規劃營運模式，以契合市場需求。

三、管理面

(一)加強新創團隊基本戰力

篩選具潛力的新創團隊參展國際指標性展會，行前加強新創的戰力訓練，包括對國際新創環境的說明(當地新創環境、資源、法律、落地及發展的可能性)，簡報製作技巧訓練、pitch 的訓練(包括外語、儀態、口條、問答、語氣、肢體動作及時間掌控)等等，未來可規劃提供專業諮詢服務，由專業業師提供相關諮詢，協助新創加速商業發展。

(二)加強新創國際觀的養成

臺灣新創團隊過往學習經驗，較缺乏國際觀的訓練與養成，進軍國際市場多半靠著自行摸索單打獨鬥、更缺乏國際市場經驗，因此開設國際新創環境說明或國際市場相關講座，對新創國際觀的養成，評估國際市場及新創能力提升是有所助益的；此外，加強新創團與國外合作夥伴(育成中心、加速器、學研創投機構)之間的鏈結，融入當地新創生態系統，可加速新創發展機會。

(三)持續觀察後續發展及成果追蹤

此次國際布展與多場次商機媒合交流活動，新創團隊與當地學術、加速器及創投單位互動頻繁，促進彼此實質的合作與商業投資的機會，後續將持續追蹤績效成果，並作為日後輔導新創的重要參考。



總體而言，科管局首次帶領新創出國布展，首站即選擇參加亞洲首屈一指的新加坡 SWITCH 新創展會(Singapore Week of Innovation and Technology)，展會匯聚國際創投、企

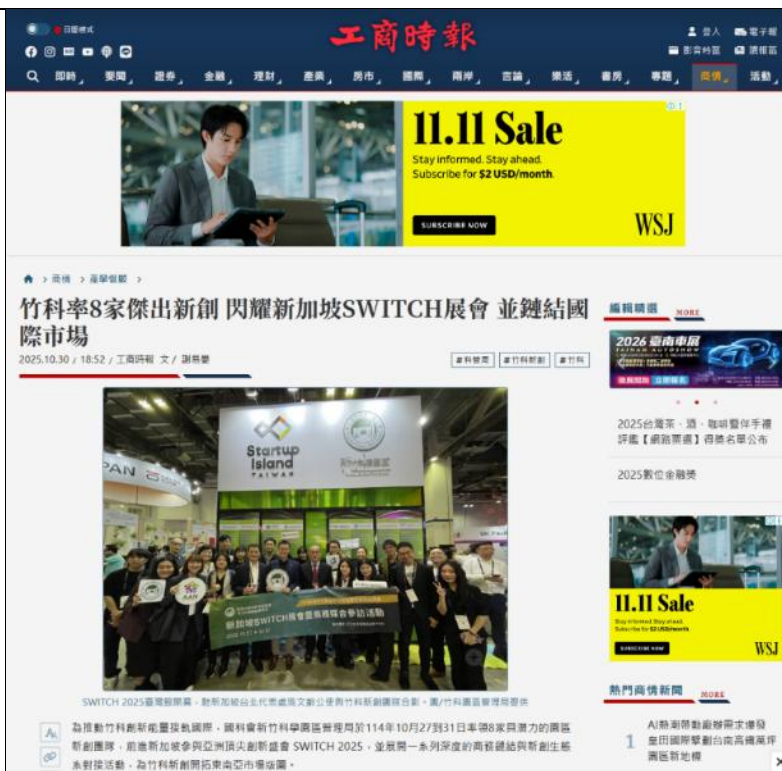
業與超過 100 國的創新社群，為全球創新進入國際市場的重要門戶與曝光的絕佳機會。在展會前，計畫承辦單位社團法人亞太加速器網絡協會，特別安排合作夥伴(Blackstorm Consulting Group、新加坡創業行動社群 ACE. SG、Plug & Play APAC、NTUitive)與新創進行一連串的參訪交流、展攤及 pitch 等活動，加速新創對新加坡新創網絡及各項資源的了解，並與創投進行熱絡的交流，促進彼此合作機會與商機；此外，本局特別與 Startup Island Taiwan 共同設立臺灣形象館，可謂團結力量大，壯大臺灣參展實力，為來自世界各地的參展人，展示臺灣創新成果。

此行新加坡展會，竹科所帶領的 8 隊新創團隊，其中星相科技（Phasetrum）在全球超過 6,800 組新創團隊報名的指標性競賽 Slingshot 中，憑藉領先的相位陣列 IC 技術脫穎而出，得到 Top12 的最高榮譽，除展現竹科培育的深科技能量，更讓世人對竹科新創實力刮目相看。

為持續為竹科新創注入活水與資源，帶領新創走入國際，搶攻國際市場，出國布展是最快速的方式之一，本次新加坡交流行程獲參與新創團隊高度肯定、成果豐富，成功建立團隊與新加坡相關機構聯繫管道，深化雙方合作，有助臺灣新創團隊跨足東南亞市場，創造國際商機。未來竹科將持續與國際夥伴緊密合作，扮演新創團隊強力後盾，科管局也將持續為新創選擇適合的國際性指標形展會參展，增加竹科新創曝光機會，為推動「竹科新創」品牌登上世界舞台發光發熱而努力。

附件 1：相關媒體報導

來源	照片
經濟日報	<div><div>經濟日報 > 商情 > 熱門亮點</div><div>竹科率8家傑出新創 閃耀新加坡SWITCH展會 並鏈結國際市場</div><div></div><div><div>經濟日報</div><div>11:10 50萬呎時每平方公尺萬元、子母書2層獨棟 銀禧星湖課程規劃</div><div>10.52 只差約600萬元？蘋果傳明年上半年最低價 Mac 筆電、MacBook</div><div>Optimize Enterprise AI Performance</div><div>STH</div><div>2026 ETF 創造輝煌</div><div>朱稅講堂</div><div>11.11 Sale</div><div>熱門排行</div></div><div><p>經濟日報 > 商情 > 熱門亮點</p><h3>竹科率8家傑出新創 閃耀新加坡SWITCH展會 並鏈結國際市場</h3><p>提登</p><p>攜手鏈結國際市場 共拓東南亞發展</p><p>本文共1151字</p><p>2025/10/29 15:10:43</p><p>經濟日報 黃成迪</p><p>為擴充竹科創能國際影響力，國科會新竹科學園區管理局於10月27日至31日，率領8家具潛力的新創團隊前往新加坡，參與亞洲清創新創展SWITCH 2025，並展開一系列深度商務交流與生態系對接活動，為竹科創能開拓東南亞市場。</p><div></div><p>SWITCH 2025臺灣新創展，駐新加坡台北代表處與交辦公署與竹科創能團隊合影。竹</p></div></div>



<p>勁報</p>	 <p>西元2025年11月5日 (中華民國114年11月5日) 星期三</p> <p>新聞首頁 本報公告 關鍵字搜尋</p> <p>【科技農業】 分享: [Facebook] [Twitter] [Line] [Email]</p> <p>即時新聞: 日月潭管理處攜手業者亮相</p> <p>輔英創校67週年 校慶典禮暨感恩餐會 11/29 (星期六)</p> <p>新加坡SWITCH展會 2025.10.27 ~ 10.31</p> <p>2025-10-29</p>
<p>策略風 知識新聞 網</p>	 <p>首頁 · 新創風</p> <p>竹科偕新創赴星 SWITCH展星相爆閃</p> <p>市 記者 馬國青 · 2025 年 10 月 30 日下午 17:00</p> <p>SWITCH 2025 臺灣開幕，展示臺灣創新成果。其中，竹科新創團隊參加在檳城舉行的Slingshot，憑藉兩位陣列C技術，從全球超過6,000個新創公司的海選中脫穎而出取得今天站上SWITCH主舞台爭取最高榮譽的決選門票，展現竹科培育高科技的能耐。圖為駐新加坡台北代表處與新創團隊合影。圖 / 竹科提供</p> <p>深化商務鏈結 對接新創生態系</p> <p>竹科管理局10/27-31日率團區8家潛力新創，前進新加坡參加SWITCH(Singapore Week of Innovation and Technology)展，展開系列深化商務鏈結與新創生態系對接活動，為竹科新創團隊開拓東協市場版圖。</p> <p>最新貼文</p> <ul style="list-style-type: none"> 建碑記憶百年新藤 北科藤出世代創意 2025 年 11 月 5 日上午 11:00 震江幾內亞儲能案吸晴 當地礦業加碼 2025 年 11 月 5 日上午 09:00 美客保威深結盟 支架生意搶進菲律賓 2025 年 11 月 4 日下午 18:00 經濟挑戰緊 陳明德：找到再成長動力 2025 年 11 月 4 日下午 15:00 國家品牌玉山獎 聯報集團花開並蒂 2025 年 11 月 4 日下午 13:00 <p>編輯精選</p> <ul style="list-style-type: none"> 商業創新立楷模 金商獎頒獎4類60得主 2025 年 11 月 3 日下午 16:00 揪夥私募股權基金 家族傳承不卡關

附件 2：竹科代表團成員名單

單位	姓名	職稱
國科會新竹科學園區管理局	顏嘉誼	投資組 副組長
	吳靖然	建管組 專門委員

	侯成睿	投資組 科長
	曾志明	企劃組 科長
	梅中楷	投資組 秘書
社團法人亞太加速器網絡協會	林伯恒	秘書長
	牟宣如	資深經理
	李辰恩	執行秘書
	黃品蓉	國際鏈結專員

公司(新創團隊)	姓名	職稱
久浪智醫 Anivance AI	陳冠宇	創辦人暨執行長
	黃千瑜	專案管理辦公室主管
	陳亭安	專案經理
安德斯醫學 EndoSemio Co., Ltd.	陳淑鈴	專案經理
天賦人工智慧 Tenfold AI	陳奕廷	創辦人暨執行長
	杜得人	LLM 工程師
聖得醫學科技 ST Medical	林宇捷	創辦人
	林奇佑	商務總監
光濟科技 LIGHT MOMENTUM TECHNOLOGY CORP.	鄭宗宜	執行長
	林恬如	處長
科穎達 MetaRosetta	許潑心	營運長
	許維綸	執行長
	王智明	技術顧問
摩絡人工智慧 Morale AI	高聖翔	創辦人暨執行長

	李嘉玲	法務
	陳九中	工程師
星相科技 Phasetrum Inc	蔡忠旺	共同創辦人暨執行長
	謝昀哲	研發經理

附件 3：竹科新創團隊簡介

項次	領域	新創公司 基本資料	公司簡介
1	AI + 生 技、醫療 與健康	久浪智醫/ Anivance AI	Anivance AI 專注於開發結合器官晶片與人工智慧的微生理系統平台，致力於加速新藥臨床前測試的效率與準確度。我們的技術能模擬人體器官功能，提供高通量、精準且無需動物實驗的藥物反應評估方案。憑藉跨足亞洲、歐洲與北美的國際布局，Anivance AI 的解決方案深受頂尖製藥企業與臨床機構的信賴，推動新一代藥物開發與毒理學測試。公司積極促進藥物研發的數位轉型與動物實驗替代，助力全球生技與醫藥產業提升研發效率與倫理標準。
2	IC 設計、 AI 應用解 決方案與 高速低延 遲邊緣運 算	光濟科技/ LIGHT MOMENTUM TECHNOLOG Y CORP.	光濟科技致力於 IC 設計與 AI 應用的深度融合，專注於提供可快速導入、具成本效益的軟硬體整合解決方案。我們不僅具備系統級設計與運算加速能力，更能協助客戶縮短開發週期、降低技術門檻，實現 AI 應用快速落地。從前期技術規劃、晶片設計到演算法優化，光濟科技始終與客戶並肩同行，打造真正符合市場需求的創新產品。我們相信，唯有兼具速度、靈活與可靠性的系統整合，才能引領未來科技產業的新標準。

項次	領域	新創公司 基本資料	公司簡介
3	光學領域/ 半導體	科穎達/ MetaRosetta	MetaRosetta 科穎達是一家創新光學技術公司，以革命性超穎光學技術引領科技產業的發展。我們專注於開發先進的超穎光學透鏡產品，不僅提供客製化的高效設計服務，並透過半導體製程技術，提供客戶奈米級精密製造的光學產品。公司提供兼具創新與實用的產品及設計服務，致力於為客戶開發新應用、增強產品性能，從而提升其產業價值與市場競爭力。目標在快速增長的市場中，與我們的客戶共同推動光學產業技術革新與進步。
4	智慧製造	摩絡人工智慧 / Morale AI	<p>受數位轉型與 ESG 驅動，Morale AI 提供高效的智慧製造解決方案，為產業未來注入新動能。</p> <p>Morale AI 運用先進的機器學習與資料科學技術，並結合大型語言模型（LLMs）驅動的 AI 智能代理，協助製造業解決關鍵業務挑戰、優化生產效率，並在整個產業鏈中創造更高價值。</p> <p>作為數位轉型的值得信賴夥伴，Morale AI 致力於塑造更智慧、更永續的工業未來。</p>
5	健康醫療	聖得醫學科技 / ST Medical	聖得醫學科技致力於新世代醫療資訊系統的發展，透過資訊科技與人工智慧技術的輔助，協助醫療從業人員更輕鬆、有效的與醫學資訊互動，增進工作效率並達成精準醫學與臨床實踐的有效融合。
6	醫療影像 + 生技、 醫療與健康	安德斯醫學/ EndoSemio Co., Ltd.	安德斯醫學為台大醫學院衍生之新創公司，由台大醫院麻醉科主治醫師林至芃與醫材商品化專家陳廷軒共同創辦。核心團隊專注於臨床需求導向的創新微型內視鏡系統開發，具十餘年醫材設計研發、製造量產、臨床驗證、通路拓展與 BioDesign 實務

項次	領域	新創公司 基本資料	公司簡介
			經驗，熟悉 FDA 與 tFDA 法規流程，致力提升醫療品質與臨床效率。
7	法律 AI	天賦人工智慧 / Tenfold AI	Tenfold AI 由來自矽谷多年經驗 AI 專家以及知名事務所法律專家所組成，專注在以打造值得信任和與人協作的文件 AI 產品。從 2024 年 7 月成立幫一間事務所 10 位用戶打造知識管理系統，到 2025 年底預計會有超過 1500 位的使用者以及超過 10 間國際大型事務所加入。我們的產品具備高度精準性(Trust-worthy)和高度協作性(Collaborative)，目標是幫助小團隊加倍產出，大團隊無縫協作，讓法律從業者重新想像法律文件工作流程。
8	相位陣列 IC 設計	星相科技/ Phasetrum Inc	星相科技專注於 3~80GHz 射頻晶片及完整方案設計，包括功率/低雜訊放大器，波束成形器，昇降頻器，以專利架構協助衛星與雷達客戶掌握相位陣列方案及供應鏈。

附件 4：SWITCH 攤位設計圖

