

出國報告(出國類別：其他)

參加「2024 墨西哥、瓜地馬拉及貝里斯經濟合作及商機考察團」出國報告

服務機關：中國輸出入銀行

姓名職稱：張凌嘉 高級辦事員

派赴國家：墨西哥、瓜地馬拉及貝里斯

出國期間：113 年 8 月 27 日至 9 月 10 日

報告日期：113 年 12 月 6 日

公務出國報告摘要

出國報告名稱：參加「2024 墨西哥、瓜地馬拉及貝里斯經濟合作及商機考察團」出國報告

頁數：34 頁

出國報告主辦機關：中國輸出入銀行

出國報告人員：財務部 張凌嘉 高級辦事員

出國類別：其他(開會及業務洽談)

出國期間：113 年 8 月 27 日至 9 月 10 日

報告日期：113 年 12 月 6 日

內容摘要：

為促進中南美洲市場布局及多邊經貿合作，中華民國國際經濟合作協會（國經協會）籌組「2024 墨西哥、瓜地馬拉及貝里斯經濟合作及商機考察團」，期間自 113 年 8 月 27 日至 113 年 9 月 10 日止，共計 15 日，前往上述三國進行參訪、考察及貿易洽談，以加強我國與上述三國間之經貿與投資合作，使我國與中美洲地區政經關係更為緊密。

考察團期間，與當地工商團體、商會及推廣機構舉辦聯席會議、貿易洽談會等會議，促進雙方企業經貿交流，了解當地產業發展與投資環境；本行與墨、瓜兩國合作之轉融資銀行亦進行業務交流，推動轉融資業務，並向墨西哥、瓜地馬拉及貝里斯三國潛在買主介紹本行金融服務，增進我國產品出口及雙邊貿易往來，以協助我國廠商拓銷中南美市場，提升經濟合作效益。

目錄

壹、前言.....	1
貳、行程活動紀要.....	2
參、墨西哥簡介.....	3
肆、墨西哥轉融資銀行簡介.....	7
伍、第 19 屆臺墨(西哥)經濟聯席會議.....	8
陸、瓜地馬拉簡介.....	10
柒、瓜地馬拉轉融資銀行簡介.....	14
捌、第 7 屆台瓜(地馬拉)經濟聯席會議.....	16
玖、貝里斯簡介.....	18
拾、心得與建議.....	23
附錄一、會議及參訪照片.....	26

壹、前言

為配合政府政策前往中南美洲進行海外布局並促進多邊經貿交流合作，並協助我國企業界拓展中南美洲市場之商機，職奉派參加中華民國國際經濟合作協會（國經協會）籌組之「2024 墨西哥、瓜地馬拉及貝里斯經濟合作及商機考察團」，赴墨西哥、瓜地馬拉及貝里斯進行參訪考察、貿易洽談等活動，以加強我國與上述三國間之經貿與投資合作，使我國與中美洲地區政經關係更為緊密。

考察團與墨西哥當地工商團體、瓜地馬拉商會及貝里斯經濟推廣機構進行座談，並舉辦多場貿易洽談會，促成雙邊企業面對面交流，深入了解當地產業發展現況及投資環境。本行除與墨、瓜國之轉融資銀行進行業務交流，增進金融同業往來，並請其予以協助促進轉融資之動撥及業務推展，亦藉由貿易洽談會之機會，向潛在國外買主介紹轉融資業務，期望其能善加利用本行提供之金融服務，提升我國廠商出口及國外買主對臺灣出口產品之興趣，促進我國及中南美洲之雙邊貿易往來。

貳、行程活動紀要

日期	行程
8月27日(星期二)	自桃園國際機場搭機至墨西哥墨西哥市
8月28日(星期三)	拜會墨全國汽車零部件製造業公會 (INA) 理事長 拜會墨西哥企業家聯合會 (COPARMEX) 拜會墨全國企業協調總會 (CCE)
8月29日(星期四)	第19屆台墨(西哥)經濟聯席會議：墨外貿商務協會(COMCE) 拜會墨經濟部
8月30日(星期五)	與墨西哥進出口商協會 ANIERM 進行 B2B 交流會
8月31日(星期六)	自墨西哥市搭機至瓜地馬拉瓜地馬拉市。
9月01日(星期日)	瓜地馬拉市場考察及市政參訪
9月02日(星期一)	第7屆台瓜(地馬拉)經濟聯席會議 貿易洽談會
9月03日(星期二)	拜會瓜國外交部 拜會瓜國經濟部
9月04日(星期三)	產業交流(製藥及再生能源)
9月05日(星期四)	自瓜地馬拉市搭機至貝里斯貝里斯市。 與貝里斯商工會舉行貿易洽談會
9月06日(星期五)	拜會貝里斯國貿局 拜會貝里斯外交暨外貿部
9月07日(星期六)	自貝里斯市搭機返國。
至 9月10日(星期二)	

參、墨西哥簡介

一、政治概況

墨西哥政體為總統制，由人民直接選舉，任期 6 年，終身不得連任，不另設副總統。2024 年 6 月 2 日總統大選，由克勞蒂亞·薛恩寶·帕爾多(Claudia Sheinbaum Pardo)當選，為首位女性總統，下屆總統選舉將於 2030 年 6 月舉行。

國會分參、眾兩院制，參議院共 128 席，任期 6 年，得連選連任 2 屆；眾議院共 500 席，任期 3 年，得連選連任 4 屆。2024 年 6 月 2 日參眾兩院選舉，參議院由國家復興運動黨(Morena)獲 66 席，其盟友綠黨(PVEM)獲 13 席、工黨(PT)獲 6 席；眾議院由 Morena 獲 255 席，PVEM 獲 62 席、PT 獲 47 席。下屆國會選舉將於 2027 年 6 月舉行。

墨西哥新政府計劃於太平洋和墨西哥灣沿岸之經濟走廊(Corredor Interoceánico del Istmo de Tehuantepec)，持續增加鐵路基礎設施，並開發工業園區，另將透過提高工資、擴大社會計畫及促進貧困地區之投資，以解決貧困、收入不平等和經濟發展之地區差異性。

在政策趨勢方面，政府優先事項為促進石油、天然氣和電力等重要經濟領域。墨西哥作為轉口貨物目的地之優勢，EIU 認為經濟將持續受益於穩定的外國直接投資(FDI)流入，惟法治薄弱，將使相關投資低於其巨大潛力。

二、經濟概況及展望

墨西哥為拉丁美洲重要經濟體，與世界多國簽訂自由貿易協定，惟其經濟發展易受美國經濟政策變化之影響。2023 年墨西哥農業、工業及服務業產值占 GDP 比重分別為 3.50%、33.81%、62.69%。

(一)、總體經濟

美國為墨西哥主要貿易和出口夥伴，2023 年受美國經濟放緩影響，對經濟成長造成壓力，實質 GDP 成長率為 3.20%。

EIU 預期 2024 年因高基期、投資放緩及利率上升之累積效應，使經濟成長趨緩，預測實質 GDP 成長率為 1.60%；2025 年新政府將進行財政整頓，使投資和私人消費面臨壓力，經濟將持續放緩，預測實質 GDP 成長率為 1.40%。

(二)、通貨膨脹

2023 年墨西哥隨物價趨緩、貨幣緊縮政策之效應顯現，平均通貨膨脹率降為 5.53%，惟仍超過墨西哥央行(Banxico)設定之 2%-4%通膨目標區間。

EIU 預期 2024 年隨貨幣政策轉為寬鬆，經濟成長持續放緩，通膨將呈下降趨勢，2025 年通膨可望降至目標區間內，預測 2024 及 2025 年平均通貨膨脹率分別為 4.90%及 4.00%。

(三)、財政情況

2023 年政府於大選前實施財政寬鬆政策，惟遵守財政紀律，財政赤字僅小幅擴大，占 GDP 比率為 3.41%。

EIU 預期 2024 年隨選舉相關支出增加，導致政府債務上升，預測 2024 財政赤字占 GDP 比率為 5.00%；2025 年新政府將進行財政整頓，預測 2025 年財政赤字占 GDP 比率為 4.00%。

(四)、對外貿易及國際收支

2023 年墨西哥出口強勁，進口需求隨經濟趨緩而衰退，縮減貿易逆差，另受益於外國直接投資增加，致經常帳赤字縮小，占 GDP 比率為 0.30%。

EIU 預期 2024 年墨西哥進口增幅高於出口增幅，使貿易逆差擴大，惟外國直接投資流入量仍保持穩定，預測 2024 年經常帳赤字占 GDP 比率為 0.30%；2025 年

受益於貿易逆差縮小，改善經常帳收支，預測 2025 年經常帳赤字占 GDP 比率為 0.20%。另該國外匯存底充足和 IMF 350 億美元之彈性貸款額度將減輕國際收支風險。

(五)、匯率

2023 年墨西哥總體經濟穩定、作為轉口貨物目的地之優勢及墨西哥央行採取貨幣緊縮政策立場，支撐墨西哥披索(Peso)升值，2023 年年底 Peso 兌美元匯率為 16.92 兌 1 美元。

EIU 預期 2024 年央行開啟貨幣寬鬆週期，縮減與美元利差，加上經濟成長疲軟，致 Peso 走弱，預測 2024 年年底 Peso 兌美元匯率為 19.95 兌 1 美元；2025 年受益於美墨加協定(USMCA)續約，Peso 將升值，預測 2025 年年底 Peso 兌美元匯率為 19.58 兌 1 美元。

(六)、外債情況及外匯存底

根據 EIU 數據顯示，2023 年墨西哥外匯存底為 2,138.54 億美元，外債為 5,957.36 億美元，外債占 GDP 比重為 33.30%，外債占出口比率為 81.10%，債負比率為 13.10%，短期外債占外債之比率為 9.22%，支付進口能力為 3.80 個月。

2023-2024 年墨西哥外匯存底分別為 2,139.10 億美元及 2,196.43 億美元，外債分別為 5,936.46 億美元及 5,961.83 億美元，外債占 GDP 比重分別為 30.50%及 31.60%，外債占出口比率分別為 79.90%及 77.00%，債負比率分別為 13.30%及 12.00%，短期外債占外債之比率分別為 9.27%及 9.31%，外匯存底支付進口能力分別為 3.80 個月及 3.70 個月。

三、對外關係及主要貿易國家占比

美國、加拿大、墨西哥將北美自由貿易協定(NAFTA)更名為美墨加協定(USMCA)，

於 2020 年 7 月 1 日生效。2017 年美國退出泛太平洋夥伴關係協定(TPP)，墨西哥等 11 個會員國持續推動 TPP，並更名為跨太平洋夥伴全面進步協定(CPTPP)，2018 年 5 月 23 日墨西哥成為第 1 個完成國內法律程序之成員國。此外，墨西哥與智利、祕魯與哥倫比亞組成太平洋聯盟(AP)，強化經貿實力與地位。

美國為墨西哥主要貿易和投資夥伴，與美國關係仍將是墨西哥外交政策的首要任務，EIU 預期新政府在管理雙邊關係方面將更積極。

在經貿方面，依據 EIU 資料，2023 年墨西哥主要輸出項目為製成品(89.2%)、石油(5.6%)、農業產品(3.7%)、礦物產品(1.5%)；主要輸入項目為中間品(75.7%)、消費品(14.7%)、資本財(9.7%)。

2023 年墨西哥主要出口國家為美國(82.7%)、加拿大(3.0%)、中國大陸(1.7%)、德國(1.6%)等；主要進口國家為美國(45.2%)、中國大陸(20.2%)、德國(3.8%)、日本(3.7%)。

四、與我國雙邊貿易

與我國貿易方面，2023 年我國對墨西哥出口 4,748.86 百萬美元，進口 1,619.65 百萬美元，貿易順差為 3,129.21 百萬美元。2024 年 1-8 月對墨西哥出口 4,330.76 百萬美元，進口 1,732.55 百萬美元，貿易順差為 2,598.22 百萬美元。

進出口貨物結構方面，2023 年我國出口至墨西哥主要產品包括電機設備及零件(39.46%)、機器及機械用具(26.95%)、鋼鐵(7.30%)等；自墨西哥進口主要產品包括電機設備及零件(43.82%)、車輛及零件(16.53%)、機器及機械用具(14.10%)等。

肆、墨西哥轉融資銀行簡介

墨西哥 Intercam Banco, S. A., Institucion de Banca Multiple, Intercam Grupo Financiero (簡稱 Intercam Banco) 成立於 2006 年，總部設於首都 Mexico City，係民營之商業銀行，隸屬於 Intercam 集團，集團控股公司為 Intercam Grupo Financiero, S.A. de C.V.，持有該行 99.99% 股權。

1987 年 Intercam 由前花旗銀行家 Mario Eduardo Garcia Lecuona Mayeur 創立，1992 年美墨簽署北美自由貿易協定(NAFTA)，美墨之間貿易急速增加，隨著其客戶群國際貿易的不斷增長，集團於 90 年代取得大幅成長。該集團由 3 個金融機構組成，分別為 Intercam Banco、Intercam Casa de Bolsa, S. A. de C. V. 及 Intercam Fondos, S. A. de C. V.，致力於國際進出口貿易、旅遊活動相關之跨國公司及個人之各項金融需求，主要從事國際支付、外匯交易、資產管理及基金投資等業務。

該行主要經營國外匯兌、國際支付、外匯衍生性交易、投資銀行及一般商業銀行業務；該行以總資產與淨值計，當地排名分別為第 32 名及第 29 名，全球排名則分別為第 3,824 名及第 3,186 名，於該國金融市場擁有資產、存款及放款市占率分別約 0.4%、0.4% 及 0.25%；該行設有 59 處分支機構，員工人數 2,847 人。

本行轉融資業務係由本行提供該行貸款，供其轉貸予墨西哥進口商，間接提供進口商分期付款融資購買台灣產品，減輕進口商財務負擔及提高當地買主採購台灣產品之意願，達成互惠雙贏的長期合作模式。依據我國財政部關務署統計資料顯示，我國與墨西哥 2024 年 1 月至 10 月雙邊貿易金額達 84 億 9,172 萬美元，其中我國出口至墨西哥為 64 億 5,915 萬美元。本次考察，期透過轉融資業務，促進我國產品輸銷墨西哥，強化我國廠商在墨西哥市場之競爭力。

伍、第 19 屆臺墨(西哥)經濟聯席會議

第 19 屆台墨經濟聯席會議於 2024 年 8 月 29 日在墨西哥城舉行，由中華民國國際經濟合作協會（CIECA）與墨西哥外貿商務協會（COMCE）共同主辦。本次會議聚焦於深化台墨雙邊經濟與貿易合作，並探討科技、綠色能源與製造業等領域的交流機會。

本行亦參加本次經濟聯席會議，並依我國駐墨西哥代表處提供之該國金融機構名單，邀請多家墨西哥銀行共同與會，如 BANCO BASE SA 及 BANSI, S.A. 等銀行，除介紹本行轉融資業務外，會中就金融市場、貿易融資及交易模式型態進行合作洽談，墨西哥的金融科技領域發展迅速，數字支付、區塊鏈技術等領域逐漸成為主流；且近年來，我國出口至墨西哥之高科技設備與製造業產品較往年大幅增加，本行亦藉此次機會了解當地市場需求，期能透過轉融資服務，促進墨我兩國經貿往來。另會中亦與本行轉融資銀行 INTERCAM BANCO, S.A. 進行業務交流，該行係本行於墨國布建轉融資合作之首家銀行，初次往來仍對於轉融資業務較不熟稔，本行除向其說明轉融資撥款模式及所需文件，動撥流程簡易，且當地放款利率高，利用轉融資相對較有競爭力。

近年隨全球供應鏈重組帶動近岸外包（Near-shoring）模式興起，美墨加協定（USMCA）免關稅優惠加持，以及墨西哥生產與勞動力成本相對低廉、地理位置等優勢，使墨國成為外資布局北美市場的熱門據點，其中亦不乏我國廠商前往當地設廠或擴建產線，如鴻海集團、東元電機、廣達電腦等。我國企業前往墨國設廠雖有龐大的市場商機，但亦面臨各項挑戰：如當地法規與行政手續的複雜性、供應鏈及基礎設施不足等問題，另因供應鏈發展不成熟，部分工業零組件仍需從其他國家進口，可能增加物流成本及供應鏈風險、勞動力成本及管理挑戰，因墨西哥對勞工權益保障較為嚴格，包括最低工資、工時限制及解雇遣散等法令規定，導致人力成本增加。雖然墨西哥市場充滿潛力，但設廠挑戰不容忽視，台

灣企業需考量當地政策、文化與市場特性，並採行有效策略，才能在墨西哥穩健發展，並實現長期獲利成果。

墨西哥亦為全球可再生能源增長的重要市場之一，墨國政府計劃在 2030 年將可再生能源占比提升至 35%，至 2050 年並提高至 50%，藉由立法及政策推動鼓勵風能、太陽能等再生能源的發展。如墨西哥的能源部門推出了各種投資促進計劃和項目，包括政府的出售計劃以吸引外資參與可再生能源項目，這使得墨西哥成為拉丁美洲可再生能源投資的焦點；另墨西哥地處熱帶，日照時間長，太陽能資源豐富，為全球最具潛力的太陽能市場之一。我國再生能源產業，尤其是在太陽能、風能、儲能技術等方面之產業發展經驗，具有較高的技術水平及競爭優勢，太陽能產品和技術可幫助墨西哥提升可再生能源比例，尤其是在民用、商業及農業領域的太陽能應用；不僅如此，我國在再生能源設備的製造、安裝及營運維護亦具豐富經驗，成為臺灣企業進入墨西哥市場的競爭優勢。

隨著墨西哥經濟之穩定成長，民眾對健康需求日增，我國製藥業者有望在墨西哥市場取得更大的發展空間，臺灣藥廠可以專注於中高端藥品市場，包括生物製藥、仿製藥等，這些均是墨西哥市場之主要需求；隨著醫療保險涵蓋範圍的擴大及政府對公共衛生支出的加大，臺灣製藥企業在墨西哥的商機接續增長下，尤其是在仿製藥、生物製藥及高端醫療器材方面；儘管墨西哥的製藥市場深具潛力，但臺灣藥廠在進入墨西哥市場仍面臨一些挑戰。墨西哥的醫藥市場競爭激烈，本土企業和來自各國國際藥廠（如美國、歐洲及印度藥廠）已在市場佔有一席之地；墨西哥對藥品的監督管理要求較為嚴格，企業必須符合當地認證標準。儘管面臨一定的市場競爭及監督管理挑戰，但隨著兩國貿易合作的加深及墨西哥醫療需求的增長，臺灣藥廠可以運用其技術優勢、產品質量及成本競爭力，成功開拓墨西哥市場。

陸、瓜地馬拉簡介

一、政治概況

1821 年 9 月 15 日瓜地馬拉王國宣布獨立，惟仍屬墨西哥帝國，2 年後脫離墨西哥，1846 年分裂成中美洲五國。20 世紀瓜國歷經數度軍事政變，1985 年 5 月制定新憲法，1986 年 Vinicio Cerezo 當選總統，開啟文人政府民主制度。

瓜地馬拉政治制度為共和國，採總統制，由公民普選產生，任期 4 年，終身不得連任。2023 年 8 月 20 日總統大選第二輪投票，由種子運動黨(Movimiento Semilla)阿雷瓦洛(Bernardo ARÉVALO)當選總統。下屆總統選舉將於 2027 年 6 月舉行。

國會採一院制，議員直接民選，160 席，任期 4 年，得連選連任。2023 年 6 月 25 日國會大選，由前進黨(VAMOS)取得 39 席、國家希望聯盟(UNE) 28 席、種子運動黨(SEMILLA) 23 席、精準黨(CABAL) 18 席、價值黨(VALOR) 12 席、願景與價值黨(VIVA)11 席，另其他政黨占 29 席。下屆國會選舉將於 2027 年 6 月舉行。

在政策方面，政府將依循總體政策議程「瓜地馬拉 2056」，推動包括腐敗、環境、安全和制訂新社會契約等十大工作領域，然而，低稅收將限制政府執行相關措施的能力。EIU 預期政府優先改善公民社會和反腐敗措施，惟進展恐受阻礙，將影響瓜地馬拉對投資者吸引力。

二、經濟概況及展望

瓜地馬拉為開發中國家，氣候多樣適合農林漁牧業發展，農產品以咖啡、蔗糖及橡膠等居多，工業發展以民生必需品及勞力密集工業為主，政府因環保意識高漲，已對木材採保護措施，並管制出口。預估 2023 年瓜地馬拉農業、工業及服務業產值占 GDP 比重分別約為 8.60%、21.10%及 59.40%。

(一)、總體經濟

美國為瓜地馬拉主要出口市場及匯款收入來源，2023 年美國經濟放緩影響，瓜國私人支出及政府消費成長趨緩，致經濟成長降溫，實質經濟成長率為 3.50%。

EIU 預期 2024 年美國經濟持續疲弱，將打擊瓜地馬拉出口導向產業及影響匯款流入，致私人支出及政府消費成長乏力，預測 2024 年及 2025 年實質經濟成長率分別為 3.30%及 3.40%。

(二)、通貨膨脹

2023 年瓜地馬拉隨著國內緊縮貨幣、全球供應瓶頸緩解，及全球食品和燃料價格持續回落，高通膨情形略微改善，2023 年平均消費者物價年增率為 6.20%。

EIU 認為，未來瓜地馬拉雖可能面臨氣候乾旱使農業減產，導致通膨風險上升，惟國內貨幣政策持續緊縮及全球供應瓶頸進一步緩解，預期通膨將保持在瓜國央行(Banguat)3%-5%目標範圍內，預測 2024 年及 2025 年平均消費者物價年增率皆為 3.60%。

(三)、財政情況

2023 年瓜地馬拉雖因工資上漲及建設基礎設施，增加財政支出，惟政府提高稅率，稅收帶動財政赤字略為改善，2023 年財政赤字占 GDP 比率為 1.40%。

EIU 預期未來阿雷瓦洛總統為兌現競選承諾，政府將增加社會服務、基礎設施及國家安全等支出，另因改善徵稅效率及提高稅率進展緩慢，財政赤字將擴大，預測 2024 年及 2025 年財政赤字占 GDP 比率分別為 1.80%及 1.90%。

(四)、對外貿易及國際收支

2023 年瓜地馬拉貿易逆差雖擴大，受惠於巨額海外匯款收入挹注，致經常帳盈餘上升，占 GDP 比率為 2.10 %。

EIU 預期 2024 年瓜地馬拉匯款收入持續成長，抵銷貿易逆差，經常帳盈餘將持

續增加，占 GDP 比率為 2.20 %，2025 年隨經濟回溫及進口需求上升，經常帳盈餘將收窄，占 GDP 比率為 2.00%。

(五)、匯率

瓜地馬拉融入全球金融市場程度有限，不易受國際投資者信心波動影響，且瓜國央行採取管理美元匯率機制，匯率波動性低，2023 年底匯率為 7.83 瓜幣兌換 1 美元。

EIU 預期 2024 年美國需求反彈，將帶動瓜幣小幅升值，預測 2024 年底及 2025 年底匯率分別為 7.82 瓜幣兌換 1 美元及 7.81 瓜幣兌換 1 美元。

(六)、外債情況及外匯存底

2023 年瓜地馬拉外匯存底為 216.71 億美元，外債為 239.99 億美元，外債占 GDP 比率為 23.00%，外債占出口比率為 63.40%，債負比率為 10.90%，外匯存底支付進口能力為 7.60 個月。

預測 2024 年及 2025 年瓜地馬拉外匯存底分別為 229.49 億美元及 243.13 億美元，外債分別為 258.65 億美元及 262.72 億美元，外債占 GDP 比率分別為 23.20%及 22.00%，外債占出口比率分別為 66.60%及 65.60%，債負比率皆為 8.00%，外匯存底支付進口能力分別為 7.70 個月及 7.80 個月，綜合而言，瓜國支付進口能力及償付外債能力均屬穩定。

三、對外關係及主要貿易國家占比

瓜地馬拉係聯合國創始會員國，與各國維持友好關係。1991 年 9 月瓜國正式承認貝里斯，兩國關係雖漸趨穩定，惟國界仍存爭議，兩國陸續完成領土公投，協議將送交國際法庭(ICJ)裁決。

美國承諾提供援助支持商業和投資，促進瓜地馬拉經濟發展，從而減少非法移民，

並以打擊貪腐為共同目標。另美國將瓜地馬拉總檢察長波拉斯(Consuelo Porras)列入不民主及腐敗官員名單，禁止其入境美國，此舉使兩國關係惡化，美國恐縮減援助。

對外貿易方面，2022 年瓜國主要出口國家為中美洲、美國、墨西哥、荷蘭及中國大陸，主要進口國家為美國、中國大陸、中美洲、墨西哥及巴西。

2022 年瓜國主要出口產品為成衣、咖啡、食用油、香蕉、糖等；主要輸入產品為電子機械、汽車、汽油、柴油、塑膠製品等。

四、與我國雙邊貿易

2023 年我國對瓜地馬拉出口 232.54 百萬美元，進口 146.53 百萬美元，貿易順差為 86.01 百萬美元；2024 年 1 月我國對瓜地馬拉出口 13.39 百萬美元，進口 5.49 百萬美元，貿易順差 7.90 百萬美元。

2023 年我國對瓜地馬拉出口以礦物燃料(29.89%)、雜項化學產品(18.37%)、機器及機械用具(11.65%)為主；進口以糖及糖果(73.52%)、咖啡、茶及香料(15.47%)、鋼鐵(4.57%)為主。

柒、瓜地馬拉轉融資銀行簡介

一、Banco de Desarrollo Rural S.A.

瓜地馬拉 Banco de Desarrollo Rural S.A.（簡稱 Banrural）成立於 1998 年，前身為 Banco Nacional de Desarrollo Agrícola，總部設於首都瓜地馬拉市，係民營之商業銀行；股權結構方面，目前最大股東為瓜地馬拉政府 Estado de Guatemala，持有該行 29.10%之股權，其餘股東則分別為合作社、企業協會、婦女組織及公眾團體，股權尚屬分散。

該行主要經營零售金融、中小企業金融及大型企業金融等業務，其中又以提供農村地區中小企業融資為主。該行以總資產與淨值計，在瓜地馬拉排名均為第 2 名，全球排名則分別為第 1,509 名及第 1,343 名，該行設有 752 家分支機構，員工人數 9,781 人，目前旗下除宏都拉斯 Banco de Desarrollo Rural Honduras, S.A.子行外，尚有 4 家子公司，主要經營信託及保險等業務。

依據我國財政部關務署統計資料顯示，我國與瓜地馬拉 2024 年 1 月至 10 月雙邊貿易金額達 2 億 8,493 萬美元，其中我國出口至瓜地馬拉為 1 億 6,302 萬美元，本次臺瓜經濟聯席會議，該行表示會積極尋求潛在交易，促進瓜我兩國經貿往來。

二、Banco Industrial, S.A.

瓜地馬拉 Banco Industrial, S.A.（簡稱 Industrial）成立於 1968 年，總部設於首都瓜地馬拉市，係民營之商業銀行，最大股東為其巴拿馬母公司 Bicapital Corporation，持有該行 98.22%股權。

該行主要經營企業金融、零售金融等一般商業銀行業務，以總資產與淨值計，當地排名皆為第 1 名，全球排名則分別為第 1,156 名及第 1,209 名，於瓜地馬拉金

融市場擁有資產市占率 29.50%、放款市占率 28.30%及存款市占率 28.00%；該行設有 727 處分支機構，員工人數共 9,123 人，旗下有 4 家子公司，分別經營商業銀行、投資銀行、國際金融業務分行及信用卡公司。

國際信評機構逐年調升該行長期債信評等，調整理由係配合瓜地馬拉主權評等調升，以反映當地經濟復甦，政府財政狀況改善，整體營運環境有利於銀行體系維持穩健的財務狀況並有助於提升政府對銀行之支持度，且該行係屬瓜地馬拉系統性重要銀行，於該國之市占率具領導地位。

捌、第 7 屆台瓜(地馬拉)經濟聯席會議

本行於 2024 年 9 月 2 日參與於瓜地馬拉舉辦的第七屆臺瓜經濟聯席會議，本次聯席會議係由中華民國國際經濟合作協會（CIECA）與瓜地馬拉農工商暨金融總會（CACIF）共同主辦，目的在深化我國與瓜地馬拉間之經貿合作，並探索在再生能源、製藥及數位科技等領域的合作機會，展現臺瓜友好關係及共同發展的意圖，瓜臺兩國企業代表共襄盛舉，場面熱絡，且會後仍有多位金融同業及當地廠商與本行進行業務洽談交流。

本行並介紹輸銀為配合政府政策，協助我國廠商拓展貿易及海外市場之政策性銀行，提供多項協助我國廠商拓銷海外市場之各項金融服務，如本行轉融資業務，係指輸出入銀行授予國內外金融機構信用額度，供其轉貸當地廠商向我國廠商購買產品，亦即本行透過前述融資方式，提供國外買主分期付款融資，以提高其購買我國產品之意願，並加強我國產品在國際市場上之競爭力，與轉融資銀行創造互惠雙贏的長期合作模式，同時尋求與瓜地馬拉當地金融同業之合作機會，表明本行在促進國際貿易及投資中之角色。本行轉融資銀行表示轉融資係促進經貿往來之良好金融工具，該行很榮幸能與本行合作，未來將持續積極推展，以利瓜國進口商藉由轉融資業務，購買我國出口產品，另亦將積極尋求潛在交易，促進瓜我兩國經貿往來。

瓜地馬拉在再生能源、製藥及數位科技等領域具發展潛力。瓜地馬拉擁有豐富的自然資源，瓜國政府對再生能源的重視提供我國業者進入當地市場機會，在太陽能與水力發電領域的投資需求亦持續增加。臺灣在相關技術及設備製造方面具有優勢，特別是在太陽能模組生產與智慧電網技術方面，亦為瓜地馬拉能源轉型提供解決方案。

瓜地馬拉的製藥市場需求亦逐步上升，為臺灣的醫藥及生技企業提供了新的拓展

空間，瓜國對醫療用品及仿製藥的需求穩步增長，對臺灣企業而言，提供了產品出口及技術合作的機會，尤其是將臺灣的高品質仿製藥輸出至瓜國，能有效填補當地市場空缺並提升臺灣製藥品牌的國際形象。然而，在瓜國經商仍面臨一些挑戰，如瓜國之基礎設施未臻完善，可能影響投資生產執行效率；另當地法規及文化差異，亦需企業投入更多心力適應當地市場環境，如相關許可證書須額外翻譯為西班牙文等問題，亦是前進瓜地馬拉考量因素之一。

AI 與物聯網（IoT）技術在瓜地馬拉農業與城市管理上的應用潛力。臺灣企業可通過數位化服務，協助瓜國提升生產效率及資源配置能力，深化雙邊科技合作。

本次會議不僅深化了臺瓜雙邊經貿關係，也為臺灣企業拓展拉美市場提供了具體的方向與策略，本行積極拓展於瓜國建立更多轉融資合作據點，就研討更多創新多元的金融服務，期望未來可進一步促進臺灣企業在瓜地馬拉之投資與發展，以協助我國廠商深耕瓜地馬拉市場。

玖、貝里斯簡介

一、政治概況

貝里斯國體為君主立憲，為大英國協一員，英國國王查爾斯三世為名義元首，政體為內閣制。國會為兩院制，參議院(Senate) 13 席，總理推薦 6 席，反對黨領袖推薦 3 席，4 席由商界、教會、非政府組織與社會人士擔任，皆由總督任命，任期 5 年；眾議院(House of Representatives)31 席，由民選產生，任期 5 年，對內閣有不信任投票權。

貝里斯自 1981 年獨立建國以來，政局穩定，主要政黨為人民聯合黨(People's United Party, PUP)及聯合民主黨(United Democratic Party, UDP)。2020 年 11 月國會大選，重返執政之人民聯合黨獲 26 席，聯合民主黨僅獲 5 席，並由黨魁布里仙紐(John Briceno)擔任總理職務，預計下屆國會大選將於 2025 年 11 月舉行。

貝里斯經與債權人和大自然保護協會(TNC，美國環保組織)達成債務重組協議，並利用對海洋保護承諾，發行 3.4 億美元藍色債券，以折價回購其 2034 年之 5.6 億美元債券，政府將逐步削減債務，以保持借貸成本可控，並確保債務可持續性，另就財政整頓與國際貨幣基金組織(IMF)密切合作。

在政策趨勢方面，政府將支持旅遊業之環境保護，並鼓勵對農業、水產養殖、大眾市場旅遊業和採礦業之投資，並利用我國、科威特及 OPEC 國際發展基金之資金，改善道路和醫療基礎設施，有助於滿足國內需求，亦能促進旅遊業發展。

二、經濟概況及展望

貝里斯工業基礎薄弱，缺乏生產製造業，經濟仰賴農產品出口及觀光服務業。2023 年農業、工業及服務業產值占 GDP 產值分別約為 6.10%、9.80%、30.60%。

(一)、總體經濟

2023 年貝里斯隨疫後復甦力道減緩及全球貨幣緊縮，拖累經濟成長，實質 GDP 成長率為 4.65%。

EIU 預期 2024 年旅遊業雖持續復甦，惟其他產業之投資疲軟、政府消費和公共投資之財政限制，且易受極端氣候衝擊，將使經濟成長持續放緩，預測 2024 及 2025 年實質 GDP 成長率分別為 4.00%及 2.80%。

(二)、通貨膨脹

2023 年全球經濟放緩，抑制大宗商品價格，隨供應鏈逐漸正常化頸，CPI 年增率為 4.40%。

EIU 預期貝里斯經濟持續放緩，加上貝里斯幣(BZD)與美元之固定匯率政策，將使通膨壓力持續下降，預測 2024-2025 年 CPI 年增率分別為 3.00%及 1.80%。

(三)、財政情況

2023-24 財政年度(2023 年 4 月至 2024 年 3 月)，貝里斯財政框架旨在加強稅賦徵收，以擴大稅基，致財政收入略增，惟政府因應生活成本上升之補助增加，2023 年財政赤字占 GDP 比率為 0.90%。

EIU 表示貝里斯經濟持續放緩，2024-25 財政年度預算雖維持緊縮，惟因應 2025 年國會選舉相關支出，財政赤字將進一步擴大，預測 2024 及 2025 年財政赤字占 GDP 比率分別為 1.30%及 1.60%。

(四)、對外貿易及國際收支

2023 年貝里斯經濟成長疲軟抑制進口需求，惟出口受美國(其主要貿易夥伴)經濟放緩而衰退，以致貿易逆差擴大。經常帳受益於旅遊業持續復甦，加上海外工人匯入款增加，經常帳赤字占 GDP 比率為 2.77%。

展望未來，EIU 表示受益於美國經濟復甦，使出口恢復成長趨勢，但進口增幅高於出口增幅，導致貿易逆差持續擴大，加上外國公司利潤匯出增加及 FDI 流入量低迷，使經常帳赤字持續上升，預測 2024 及 2025 年經常帳赤字占 GDP 比率分別為 4.30%及 4.60%。

(五)、匯率

自 1976 年起貝里斯採行固定匯率政策，將匯率釘住 1 美元兌換 2 貝里斯幣(BZD)，無匯率波動之虞。展望未來，預測貝里斯中央銀行將適度累積外匯存底，以維持固定匯率政策。

(六)、外債情況及外匯存底

根據 EIU 數據顯示，2023 年貝里斯外債總額為 14.76 億美元，外債占 GDP 比率為 45.10%，外債占出口比率為 93.70%，債負比率為 10.10%，短期外債占總外債之比率為 0.54%，外匯存底為 4.74 億美元，外匯存底支付進口能力為 3.61 個月。

預測 2024-2025 年貝里斯外債總額分別為 14.93 億美元及 15.12 億美元，外債占 GDP 比率分別為 43.20%及 42.50%，外債占出口比率分別為 86.70%及 79.40%，債負比率分別為 9.30%及 8.30%，短期外債占總外債之比率分別為 0.54%及 0.55%，外匯存底分別為 4.92 億美元及 5.21 億美元，外匯存底支付進口能力分別為 3.50 個月及 3.30 個月。整體而言，外匯存底低於外債總額，惟外匯存底支付進口能力尚可。

三、對外關係及主要貿易國家占比

貝里斯與我國簽訂經濟合作協定，於 2022 年 1 月 15 日生效；其為加勒比海共同市場會員國，與歐盟、哥倫比亞、哥斯大黎加、古巴、委內瑞拉及瓜地馬拉等國簽訂自由貿易協定；雖未與美國簽署自由貿易協定，惟產品出口仍享有加勒比海盆地方案(CBI)提供之優惠關稅待遇。

貝里斯因國界爭議，與瓜地馬拉關係緊張，惟該爭議經公投通過後，於 2019 年 6 月提交海牙國際法院(ICJ) 仲裁，迄今仍懸而未決。

政府外交政策核心為吸引更多貿易和投資，與我國以經濟合作協定保持關係穩固，另受美國和英國支持，將著重於打擊販毒和防制洗錢，並與墨西哥和中美洲國家建立更密切關係。

對外貿易方面，2023 年貝里斯主要出口國家為歐盟、加勒比海國家、美國、中美洲國家、墨西哥等；主要進口國家為美國、中國大陸、中美洲國家、墨西哥等。貝里斯主要出口項目為柑橘產品、水產、香蕉、蔗糖、動物飼料等；主要進口項目為機械及運輸用品、石油及衍生性商品、工業用品、加工區所需產品、食品與活體動物等。

四、與我國雙邊貿易

貝里斯為我國之邦交國，2023 年我國對貝里斯出口 7.48 百萬美元，進口 2.45 百萬美元，貿易順差 5.03 百萬美元。2024 年 1-7 月對貝里斯出口 4.47 百萬美元，進口 1.21 百萬美元，貿易順差 3.26 百萬美元。對貝里斯進出口貨物結構方面，2023 年我國出口至貝里斯主要項目為機器及機械用具(57.66%)、電機與設備及其零件(9.53%)、鐵道及電車道車輛以外之車輛及其零件(8.85%)等；進口主要項目為

魚類、甲殼類、軟體類及其他水產無脊椎動物(86.04%)、鋼鐵(5.31%)、蔬菜、果實、堅果或植物其他部分之調製品(4.83%)等。

拾、心得與建議

1. 墨西哥參訪更有機會深入了解該國在全球供應鏈中之扮演角色與重要地位，特別是「近岸外包（Near-shoring）」趨勢對其經濟的影響。隨著全球地緣政治緊張局勢加劇，許多跨國企業逐漸將製造及供應鏈設施從亞洲移至北美或拉美地區，墨西哥因具重要地理位置、自由貿易協定及低廉勞動成本等條件，成為近岸外包的主要受益國之一，尤其對電子零組件、汽車製造及消費品生產等產業帶來商機利益。企業選擇在墨西哥設廠或建立物流中心，不僅可以縮短供應鏈的交付時間，還能降低對特定市場的過度依賴，這為當地的就業市場和經濟成長注入了活力。墨西哥的美墨加（USMCA）協定也進一步吸引跨國企業將墨西哥視為進入北美市場之跳板。

我國與墨西哥兩國經濟具有高度的互補性，特別是在製造業領域，墨西哥擁有強大的汽車製造業基礎，且為北美市場的重要供應基地；而臺灣則是全球電子科技產品及汽車零組件之主要供應國，兩國互補優勢為雙邊合作帶來了巨大潛力。例如台灣的高科技零組件可進一步提升墨西哥汽車產品之競爭力，墨西哥製造業亦因臺灣的技術創新及資本挹注以提升在全球市場之佔有率。

此外，墨西哥在承接近岸外包機遇之際，同時暴露部分結構性問題，如基礎設施擴增速度仍難以支撐龐大的製造業進駐需求，特別是物流網絡及港口設施；再者，表面上政府對外資的態度雖然友善，但繁瑣的行政手續和不穩定的政策環境，將影響投資者信心。

另 2024 年美國總統大選川普勝選，亦為墨國一大變數，倘若川普推動「製造業回流」政策，將對墨西哥的外包業務造成衝擊，尤其是過去長期依靠向美國企業提供低成本勞動力的公司，川普當選將使墨西哥在移民、貿易、以及外包等方面面臨更多挑戰，墨西哥急需調整外交策略，以因應來自美國的

龐大壓力，並尋求多元化經濟發展，減少對美國市場及外包產業的依靠。

墨西哥的金融創新與數位化轉型近年來迅速發展，成為拉美地區之市場先驅之一，隨著數位化技術的進步、手機和互聯網普及率的提升，從金融科技創新的興起至數位銀行的普及，再至區塊鏈技術及開放銀行的應用，這些創新技術將改變墨西哥的金融服務面貌；對於企業而言，墨西哥的數位化轉型提供豐碩之市場機會，尤其是在金融服務、支付系統及跨境金融領域，未來幾年墨西哥有機會成為拉美地區數位金融創新的先驅。藉由本次考察期間，與本行轉融資銀行 INTERCAM BANCO, S.A. 及當地金融同業進行業務交流，協助轉融資銀行更加熟悉轉融資動撥程序；其他與會銀行亦有意願與本行建立轉融資合作，期能建立轉融資合作關係，以促進雙方經貿往來。

2. 瓜地馬拉為我國中美洲之重要邦交國，且與我國簽有自由貿易協定，瓜國政府現積極提振經濟，開拓出口市場和鄉村建設，來改善和增加就業機會。瓜地馬拉亦為中美洲人口最多的國家，約 1,700 萬人，GDP 總量在中美洲排名第一，屬中美洲地區重要經濟體之一。經濟結構以農業、製造業及服務業為主，農產品（如咖啡、香蕉及糖）出口佔主導地位。此外，來自美國之海外勞工匯款是瓜國重要之外匯收入之一，佔 GDP 比重接近 20%。這些特徵顯示該國內需市場穩定，且對外貿易和跨境匯款需求旺盛。金融市場方面，瓜地馬拉銀行業集中度高，主要由本地銀行主導，少數外資銀行以子公司形式參與市場。該國的金融監管機構為「瓜地馬拉銀行監管局」(Superintendencia de Bancos, SIB)，其金融系統相對穩定，但金融服務普及率偏低，尤其是在偏遠農村地區，超過六成的人口未能使用銀行服務。本行於臺瓜經濟聯席會議中介紹轉融資服務時，參加廠商均表示轉融資極具吸引力，未來將聯繫本行於瓜地馬拉之轉融資銀行，經由轉融資業務以採購我國產品。

3. 貝里斯係屬一小型開放自由經濟體，並以農業、旅遊業及漁業發展為主，因其他產業相對欠缺，進口產品對當地市場至為重要，尤其是電子產品、機械設備、民生消費品及建築材料等。儘管貝里斯的經濟成長較為穩定，但其市場規模有限，對外人投資及高品質產品需求殷切。貝里斯因為離岸金融中心及旅遊業重鎮，當地企業的資金需求主要為旅遊基礎設施建設及金融創新服務。貝里斯的主要出口市場為美國及加勒比海國家，而美國是台灣的主要貿易夥伴之一，因此台灣與貝里斯之雙邊貿易具有一定的互補性。貝里斯作為中小型市場雖面臨一些挑戰，但其穩定的經濟成長、對外人投資持開放態度以及對高品質產品的需求，是在中美洲市場的一個潛力市場。

4. 展望未來，輸出入銀行將持續配合政府政策，向國外金融同業推展本行優質之金融服務及經驗交流分享，開拓商機，提升本行能見度，向我國廠商介紹本行可提供之金融服務，建立良好往來關係，以協助我國廠商拓銷全球市場，共同創造三方共贏契機。

附錄一、會議及參訪照片

拜會墨西哥企業家聯合會 (COPARMEX)



拜會墨全國汽車零部件製造業公會 (INA)



第 19 屆台墨(西哥)經濟聯席會議



本行轉融資銀行 INTERCAM BANCO, S.A.

墨西哥銀行 BANCO BASE SA



與墨西哥進出口商協會 ANIERM 進行 B2B 交流會



第 7 屆台瓜(地馬拉)經濟聯席會議



貿易洽談會會場



轉融資銀行 BANCO DE DESARROLLO RURAL S.A.



拜會瓜國衛生與社會福利部



拜會瓜國再生能源發電機協會總幹事



拜會瓜國外交部次長 Julio Orozco



拜會瓜國經濟部



貝里斯商工會（BCCI）貿易洽談會



拜會貝里斯國貿局 BELTRAIDE



拜會貝里斯外交暨外貿部

