出國報告 (出國類別:訪問)

107年國際體驗教育參訪團

服務機關:教育部青年發展署

姓名職稱:謝曉慧視察

派赴國家:新加坡

出國期間:107年9月9月至9月14日

報告日期:107年11月29日

出國報告摘要

為提供青年全年度常態性且深度的在地服務,教育部青年發展署自 98 年起與非營利組織及大專校院於全國各地合作建置青年壯遊點。本(107)年組成國際體驗教育參訪團,共計 7 位於 107 年 9 月 9 日至 9 月 14 日計 6 日期間,至新加坡參訪「廚尊組織」、「社會創新園」、「TRIBE 組織」、「新加坡戶外教育學習中心」等社會企業、壯遊探索、體驗教育相關單位,借鏡新加坡維護傳統文化、社區營造、生態保育等領域的努力,學習如何鼓勵青年體驗探索、帶領青年壯遊的方式與深度體驗的技巧。另透過「TRIBE 組織」協助,發揮實地踏查之精神,了解新加坡傳統行業、組屋建設、水資源運用等資訊,讓團員實際體驗在地壯遊的理念,以及引導青年深度了解當地人文及生活環境的方式。此行讓壯遊點營運更符合青年需求,並了解體驗教育發展趨勢,做為教育部青年發展署相關政策制定及推動之參採。

目 次

壹	、目的
貳	、團員名單2
叁	、參訪行程3
肆	、參訪組織介紹4
	一、廚尊組織(Dignity Kitchen) 4
	二、社會創新園(Social Innovation Park LTD, SIP) 4
	三、新加坡教育部戶外教育學習中心(MOE Outdoor Adventure
	Learning Centre) 5
	四、TRIBE 組織6
伍	、心得及照片7
	一、廚尊組織(Dignity Kitchen)7
	二、社會創新園(Social Innovation Park LTD, SIP)9
	三、新加坡教育部戶外教育學習中心(MOE Outdoor Adventure
	Learning Centre)
	四、TRIBE 組織13
陸·	、建議

壹、目的

教育部青年發展署自 98 年起與非營利組織及大專校院於全國各地合作建置 青年壯遊點,提供青年全年度常態性且深度的在地服務, 包含壯遊體驗學習資訊 諮詢、背包寄放、導覽解說等,並辦理以文化、部落、生態、農村、漁村、志工、 體能等七大類型為主題之體驗學習活動,以多元方式讓更多青年認識社區特色及 故事,體驗臺灣在地生活及文化。

為有效提升青年壯遊點營運效益,本(107)年組成國際組織參訪團,包含專家學者1位、教育部青年發展署同仁1位、青年壯遊點代表4位及領隊1位,共計7位於9月9日至9月14日至新加坡參訪「廚尊組織」、「社會創新園」、「TRIBE組織」、「新加坡戶外教育學習中心」等單位,增加青年壯遊點營運組織的學習管道和機會,使團員提升帶領青年深度體驗當地文化與生活的技巧。透過參訪推動深度旅遊的旅遊組織、推動戶外教育的政府單位、地方的社會企業等,激發青年壯遊點組織永續經營之新理念、新方向,並藉由親身觀摩、體驗學習、擴增視野,以促進青年壯遊點發展,提升體驗學習服務品質,增進營運績效,達到參訪學習效果。另一方面也瞭解體驗教育發展趨勢,俾利教育部青年發展署政策制定及推動,以擴散青年壯遊探索、體驗學習的觀念,營造青年壯遊臺灣友善環境,規劃青年壯遊探索及體驗學習專屬活動。

貳、團員名單

此次參訪團由體驗學習教育專家學者、教育部青年發展署代表、領隊各 1 位, 壯遊點代表 4 位,共計 7 人組成。團員名單如下列表:

單位名稱	姓名職稱
教育部青年發展署	謝曉慧視察
國立臺灣師範大學運動休閒與餐旅管理研究所	陳美燕教授
彰化二水青年壯遊點 (營運單位:彰化縣休閒觀光產業發展協會)	劉炳賀常務理事
嘉義珈雅瑪青年壯遊點 (營運單位:嘉義縣阿里山鄉茶山社區發展協會)	田佳玲秘書
臺南府城青年壯遊點 (營運單位:社團法人台南市文化協會)	潘鵬文主任
高雄旗山青年壯遊點 (營運單位:高雄市旗山尊懷活水人文協會)	王繼強專案人員
天翌管理顧問有限公司	張心奇處長



叁、參訪行程

為使團員出發前研討參訪學習重點,彼此熟稔、凝聚共識,於9月3日召開 行前會議。接續於9月9日至9月14日展開參訪行程,6日行程列表如下:

日期	行程	
	去程	
9月9日(日)	參訪重點討論	
9月10日(一)	參訪「廚尊組織」(Dignity Kitchen)	
9月11日(二)	參訪「社會創新園」(Social Innovation Park LTD, SIP)	
9月12日(三)	參訪「新加坡教育部戶外教育學習中心」	
	(MOE Outdoor Adventure Learning Centre)	
9月13日(四)	參訪「TRIBE 組織」	
	參訪心得分享	
9月14日(五)	回程	

肆、參訪組織介紹

一、廚尊組織(DIGNITY KITCHEN)

「廚尊組織」於西元 2010 年由管理顧問許承俊及楊旭吉共同創辦,與一般單位僅服務單一對象不同,廚尊定位為一個整合平臺,幫助培訓體障者、智障者、聾啞人士、精神病患、視障者、自閉症患者等各類弱勢者,培訓學員餐飲製作、創辦小販培訓學校,進而解決結構性失業跟缺工的問題。

「廚尊」以社會企業理念營運、重建弱勢及殘疾族群建立和重拾尊嚴為使命,採取場地出租、小販教學、提供諮詢、規劃活動及食品的銷售等策略來維持組織運作,未依靠政府補助,其理念獲得許多跨國企業認同與協助。以 UDL(University Design for Learning)課程設計為核心,組織所在地為小販中心、辦公室、學習教室的集合空間。學員完成一階段的學習,即在所設立的小販中心實作。組織也辦理長者共食,免費到他們的居住地,接送到小販中心使用午餐,提昇身心健康,長者的費用由企業贊助。此外,為讓外界對煮食的衛生安心,已取得 ISO22000 食品安全認證。

「廚尊」至 2018 年 8 月底有 62 名員工,其中 40 人是弱勢或是身障人士,並已支持 62,000 位老人外出用餐、培育超過 600 位身障人士、訓練超過 5,000 位一般人士,建立 36 間以上的小販店家。未來願景為規劃更多課程與設立小販店家,以成為上市公司為目標。

「廚尊組織」網址:http://dignitykitchen.sg/

二、社會創新園(SOCIAL INNOVATION PARK LTD. SIP)

「社會創新園」是一家社會企業,於2006年成立,創始人是新加坡的國會議員 Ms Penny Low,希望建立一個有包容性、持續性的社會環境,以實現 Educate(教育)、Empower(授權)、Enhance(提升)的目標。「社會創新園」擔任平臺的功能,將創新能量帶進生活與社會之中,培育社會企業家精神和思想領袖,辦理系統化的社會企業相關課程,提供有志從事社會企業者學習機會與創業資源。

「社會創新園」每兩年辦理國際社會創新論壇(Global Social

Innovators Forum, GSIF),集結國際社會創新推動成效佳的案例,推廣給新加坡公民及其他國家人民,傳達社會創新的思維,促進社會創新行動。 論壇啟發不同行業將慈善轉為社會企業,參與會議的對象主要是認同該理 念的企業、個人或非營利組織。

「PaTH市集(POP AND TALENT HUB)」是「社會創新園」於2007年創立,以跳蚤市場模式營運,位於聖淘沙,1個月2次。定期提供弱勢者、婦女創業者、年輕人、年長者與社會企業工作者一個銷售工作的集體空間。此種方式輔導弱勢人群,培養具創造性的藝術手作工藝家人才。參與者除了賺取生活費並學習展售技能、提升自信心,後續可獨立參與其他市集的擺攤,增加生存能力。

社會企業與生態發展園(SOCIAL ENTREPRENEURSHIP & ECOPARK DEVELOPMENT, SEED 計畫),於 2017年成立,是「社會創新園」租借政府即將蓋組屋的空間,再以便宜的租金租給有社會企業理念的人。空間包含 Seed Container Park 貨櫃市集,提供舊貨櫃空間承租給小販,以及 Seed Farming Community提供魚菜共生場域種植蔬菜,推行食農教育。

「社會創新園」網址:

http://www.socialinnovationpark.org/our-work/path/

三、新加坡教育部戶外教育學習中心(MOE OUTDOOR ADVENTURE LEARNING CENTRE)

中心由新加坡政府成立,旨在推動中小學戶外教育,攀岩、繩索、水上活動等,包含 Changi Coast OALC、Dairy Farm OALC、Jalan Bahtera OALC、Labrador OALC等 4 個據點。新加坡政府自 2014 年起,規定中小學校需將戶外教育納入課程,小學最少 1 次,中學最少 2 次,未來將於 2020年起,所有中學三年級學生都需參加為期 5 天的外展訓練營。教育部轄下的 4 座戶外探險學習中心(OALC) 各有獨特設施,提供所需的場地及設備,進行海洋及陸地教育訓練。本次參訪的中心為 Labrador OALC,自 2010年9月成立,運用前 Pasir Panjang中學建築改建,目前有 2 位管理員及 3 位清潔員負責維護,相關設備每三個月進行安全檢查。中心一次約可容納300 位學生進行為期三天的訓練,有繩降和溜索塔、攀岩牆和團隊訓練站...

等,其他一般設施包括室內訓練場所、教師和學生宿舍。鄰近中心有肯特 崗公園和拉布拉多自然保護區,是學校在拉布拉多戶外探險學習中心營地 中的熱門地點,可以帶著在公園內進行自然散步、歷史小徑、騎自行車、 觀鳥、定向越野和團隊動力等活動。

OALC 未提供專業師資,需由學校自行提出學習計畫,並聘請外展中心(Outward Bound Singapore, OBS)人員進行專業培訓課程。新加坡文化、社區及青年部推動外展教育中心,依據國家策略方針而實施課程擬定、安排與發展,透過探索與挑戰、體驗學習、品格發展、同理心與服務、社會責任、環境責任的學習來達成自我管理、社會意識、人際關係管理、責任決策等核心價值。

戶外教育學習中心網址:https://www.moeadventurecentres.sg/

四、TRIBE組織

由新加坡本地人組成的旅遊公司,其特點在於有活力、彈性的營運管理機制,招收有思想和個人特質的導遊,提供新加坡深度體驗旅遊服務,實現遊客與當地人、當地生活最真實的交流互動。除了體現真實性,並致力於分享新加坡的傳統和豐富的故事,讓遊客充分感受在地的人文風情及歷史脈絡,並能主動探索、深度體驗,例如參訪傳統咖啡工廠、麵包店,以及特有的小販文化。TRIBE 也接受遊客、團體委託設計各類主題式的活動行程,所設計的產品包含食、衣、住、行,為遊客的需求量身訂作,讓遊客充分體會新加坡的歷史文化、人文素養以及幸福花園城市的規劃。

TRIBE 對於導遊人才培育的標準大致為:通過為期 6 個月的培訓和考試,成為新加坡旅遊局許可的一般導遊;服務第一的心態和態度;能夠衡量遊客的參與度並適當調整行程;掌握自己並對客戶管理充滿信心;與遊客保持自然友好的態度;能敘說打動人心的故事。

TRIBE 組織網址: http://www.tribe-tours.com/

伍、心得及照片

一、廚尊組織(DIGNITY KITCHEN)

參訪日期:107年9月10日(一)

參訪地點: 廚尊組織小販中心

臨近中秋節,廚尊的小販中心,工作人員趕製月餅,節慶食品是廚尊 重要收入來源。共同創辦人楊旭吉先生開場為團員簡報組織理念、運作模 式,創辦人許承俊先生到場後,開宗明義說明組織名稱緣由:「因為要給弱 勢者尊嚴!」一般團體多為慈善事業,但廚尊更進一步培養弱勢者工作能 力,促使尊嚴的長期生存。創辦人不吝分享營運模式,團員感受到須有鎮 密規劃與多方人才投注,才能同時協助各類弱勢者,提出以下觀察與感想:

(一)看見機會:新加坡遍佈全國的小販中心提供豐富多元餐飲,但缺乏青年 投入,由於政府規定若要聘用1位外勞,則需先聘用12位新加坡公民, 廚尊認為小販文化危機同時是弱勢者的工作機會。

(二)人力運用:

- 專職人員:在和服務對象相處過程,以同理心思考並找出方法幫助他們,例如教導盲人以觸摸、折角方式辨識紙鈔。組織也吸納空姐、醫師、藥師等投入,運用其耐心與接觸過許多人的特質。
- 2. 志工專業:認同廚尊精神的志工,以自身專業能力提供組織更能永續, 例如以機械專才設計各類輔具。專職人員與志工融入弱勢者心情,深刻 體會其需求,成為支柱與好朋友,長期信任關係取得他們家人的認同, 願意且放心的將家屬交給廚尊。

(三)確保習得技能:

- 1. 組織對於不易復癒的特殊人員,特別設計設備或輔具,建立易於使用、避免工作傷害的工作流程,以加快學習速度,且訓練的時數相較一般單位更多,以確保他們真正學會技能。
- 2. 軟實力的培養也不容忽視,培訓過程灌輸職場態度、工作價值觀等。相對地,也教導一般人如何與弱勢者相處,減少因不瞭解而產生的困擾。
- 3. 協助就業:訓練完成之後,組織會和企業洽談,探勘職場環境,若覺得對於服務對象有幫助,則協助其進入企業工作,鼓勵踏入社會。
- (四)服務對象回饋:由各有所長的組織專職人員給服務對象釣竿,讓他們有

謀生能力,培訓包含生理、心理、社會、精神等各方面的協助。接受服務成功者,回到組織內工作與服務其他弱勢者,讓他們看到這些特殊狀況者都可以自立,增加信心與學習意願。

- (五)成功因素:以企業家及系統化角度檢視問題、以企業經營模式解決問題。 績效呈現之後,年輕人願意投入,政府也借鏡廚尊經驗。
- (六)廚尊模式複製:若參考建立廚尊模式,至少須一個建築空間、6,000 元 新加坡幣、店家、培訓中心,也需要行銷、廚師、會計、管理等人才。 廚尊可提供課程設計模式、系統化的觀念,協助有意發展社會企業單位。



廚尊組織共同創辦人楊旭吉先生為團 員進行簡報,桌上箱內滿滿月餅



團員與廚尊組織創辦人許承俊(左三) 合照



團員專心聆聽廚尊組織創辦人許承俊先生分享理念



廚尊組織服務對象午餐共食



團員參觀廚尊組織小販中心

二、社會創新園(SOCIAL INNOVATION PARK LTD、SIP)

參訪日期:107年9月11日(二)

參訪地點:社會企業與生態發展園區(SEED)

「社會創新園」可提供參訪點為「PaTH 市集」、社會企業與生態發展園(SEED計畫),由於市集每個月展攤時間為2個周六,時間未能配合行程,所以僅能參訪 SEED 園區,有16千平方里,在新加坡這個城市國家很難得,一個提供空間讓人實現自我的場域。向副董 Jane 詢問,SIP 如何維持10年運作?她說收支僅能維持平衡,例如參加貿易展覽是一項收入來源,此外,政府鼓勵公民成立社會企業,酌予補助。團員對園區的規劃充滿好奇,實地走訪貨櫃小販、魚菜共生作法後,有以下觀察與咸觸:

- (一)實踐自我的空間:園區在「榜鵝區」組屋預定地,5年後將成為組屋, SIP目前先租下場地,以較低價位租給有理想卻無資金的公民,在這個 實踐自我的空間裡,有人種水耕蔬菜推行食農教育;有人設立飲料吧推 行女性主義;有人實踐保障受刑人工作權的理念,雇用受刑人在小販工 作。貨櫃小販區的每個餐飲業者,有各自的社會理念。園區旁是河堤, 遊客和小朋友來看蝴蝶、了解米的來源及生態,社區也可辦理義賣活 動;園區肩負著教育與居民活動空間功能。
- (二)新加坡社區營造的侷限:組屋 5 年後卻要蓋在 SEED 園區,社區營造累積 的能量與人才,容易受大環境影響而流逝,能否有一種社會創新的方式, 將組屋建造、社會企業與生態發展園區都保留下來,讓這股能量累積?
- (三)作為媒介的社會企業:座談過程中,Jane 提到辦理 PATH 市集,讓弱勢者有收入,也讓民眾看見他們。SIP 作為媒介,輔導弱勢者銷售、與顧客對談技巧等,由 SIP 員工來指導他們,學成後具備生存能力,也可獨立出去創業。SIP 會發通知給相關單位推薦人員,詢問是否有人有意願在市集展攤,但目前困境是展攤人員不足,因為他們有太多選擇,未必要到 PATH 市集。SIP 正研究網路商務,希望透過 e 化深耕社會企業理念。
- (四)居民的心聲:在參訪 SEED 園區時,正巧有位租地居民 Wendy,她 50 年前跟隨父母親在新加坡種植甘蔗,後來政府重劃農地,無法繼續耕種。 Wendy 很懷念過去種植甘蔗的時光,聽說社會創新園有土地供居民租用 種植,就租下來種植許多農作物,並學習魚菜共生農法。Wendy說,「很

感謝社會創新園,讓我在這裡能夠再度種植,新加坡這個寸土寸金的國家,要回味農業生活是相當困難的事情。」SEED 空間租用模式扮演相當重要的角色,由個人需求反應到社會需求,現在許多學校老師都會跟Wendy接洽,讓孩子來體驗農田生活。有位自小在農村長大的團員,和Wendy相當投緣,聊了許久,擔心 5 年後這片場域就要蓋組合屋了,她的菜園將落腳何處?「也許變成高樓大廈頂樓的農田綠地吧!」。



社會創新園門口標誌



團員拿著社會創新園出版的「50 大社 會創新點子」書本合照



團員與創新園副董 Jane 座談



團員參觀貨櫃小販區



租種土地的 Wendy 為團員導覽園區



團員了解魚菜共生作業方式

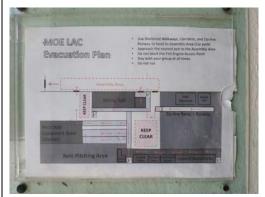
三、新加坡教育部戶外教育學習中心(MOE OUTDOOR ADVENTURE LEARNING CENTRE)

參訪日期:107年9月12日(三)

參訪地點:Labrador OALC

新加坡政府成立戶外教育學習中心,包含 Changi Coast OALC、Dairy Farm OALC、Jalan Bahtera OALC、Labrador OALC等 4 個據點,本次安排 團員參訪 Labrador OALC,此中心主要提供探索教育場所,其他中心各有 海域、牧牛場等不同主題。4 個中心,只有這裡有室內探索空間、教室, 遇到下兩則將學員移入室內。中心小而美,環境氛圍營造得很有活力,教室外牆面有來此體驗的學員彩繪作品,園區內也有一小塊菜園提供工作人員耕作,學員可在園區露營,摘取菜葉煮食。在管理員 Saron 引導與解說下,團員有以下觀察心得:

- (一)配合國家政策提供完善設備:新加坡政府規定小學生一定要參加戶外教育,中心配合政策,主要對象高中以下學生,也開放企業預約場地,但企業較少來此辦理活動。由於可將戶外活動移至室內,中心整體課程不會因為氣候影響活動進行;甚至連學員、老師住宿品質也頗完善。學生在露營區也可習得求生能力,學會一些簡單的菜餚做法、搭建帳篷。
- (二)重視安全措施:中心主要提供環境設備及設施,專業性、技術性的師資在這個中心裡是沒有提供的。中心雖然人力少,但對環境及設備卻很講究,每三個月安檢一次,因為安全是一切活動的順利的開始。
- (三)場所管理與課程教學分工:此中心提供場所、設備,及管理維護,課程 規劃、教案設計、專業師資,則另由外展中心(Outward Bound Singapore, OBS)專業教練提供,學校邀請 OBS 師資,並和 Labrador OALC 洽訂場地。 兩個單位彼此分工,提供學生戶外教育專業學習機會。
- (四)戶外教育的正面影響:戶外教育幫助孩子的身心健康發展、增強問題解 決力、培養韌性、建立團隊合作共識與能力、風險管理與危機處理,並 提供社會及情感經驗學習,幫助健康均衡發展,進一步達成國家教育目標,培育可獨立自主、身心健全的未來公民。



中心的逃生安全路線標示



團員與中心 Saron 合照,後牆是來此參加體驗的學員彩繪作品

團員站在露營區,邊聽 Saron 解說邊 看攀岩牆







中心室內活動空間也可進行戶外教育



中心教室區可提供辦理室內課程

四、TRIBE組織

參訪日期:107年9月13日(四)

參訪地點: fArt tArtz cafe

本次參訪新加坡,主要請TRIBE組織協助安排,導遊Stephen、Summer的專業導覽,讓團員除了排定的參訪單位,也有機會深度了解新加坡歷史、文化及生活樣貌。由於TRIBE辦公室與團員住宿飯店距離較遠,身為CEO的TRIBE創辦人Jason及夥伴,貼心地和團員約在飯店附近咖啡廳座談。甫碰面,Jason第一句話問的是「這幾天的導遊和行程,您們滿意嗎?」顯見組織對於顧客滿意度與人才的重視。座談過程,TRIBE暢談理念與營運方式,讓團員汲取作為壯遊點營運借鏡,深刻感受到TRIBE的核心價值「建立讓人難忘的回憶」。團員提出以下觀察與感想:

- (一)管理彈性:具有彈性創新的管理組織方式,包含挑選業界有思想的導遊 合作,讓導遊可發揮具有個人風格、彈性而不偏移 TRIBE 目標的行程, 此外也保持與夥伴單位的密切聯繫,以維持旅遊行程獨特性。
- (二) 營運核心為人才培育:TRIBE 很重視培訓導遊,導遊親身體驗景點,在自己的感受基礎上加入其專長與創意,生活化、真實性的將新加坡特色介紹給遊客。導遊本身也可設計行程,提供給 TRIBE 納入營運路線,具有發揮空間、成就感與投入感。Jason 提到,他重視應徵者的好奇心,例如會問他,覺得自己有趣的地方、對什麼有興趣,也重視人與人之間的良好交流,會評估應徵者是否能和遊客互動。團員分享,這次行程導遊 Stephen 隨時介紹新加坡歷史、文化、居民生活習慣等,不但面向廣,也讓團員能夠在短短幾天之內,對這個國家有進一步的了解。
- (三) 在地深度旅遊的建立訣竅: 貼近本土生活的深度旅遊是 TRIBE 獨樹一幟的特色,與夥伴店家保持友善關係為其竅門。TRIBE 和當地咖啡工廠、茶廠、糖廠的合作關係,基於互相信任、以及人與人之間的情感,導遊也會特別留意導覽時不造成店家困擾。TRIBE 精心研發深度旅遊主題,積極尋找新加坡在地獨特人文、地理秘境,挖掘內涵豐富的故事,間接也促進國民外交。
- (四)著重遊客親身體驗:遊客在行程當中,可以透過自己動手體驗的方式, 深刻來體會當下的心情。例如傳統產業可能消逝,TRIBE 無法阻止趨勢,

- 但透過帶領遊客參訪傳統產業,體驗動手磨咖啡、製作麵包的過程,引 起遊客的懷舊情懷,進而影響社會重視傳統產業的保存。
- (五)客製化行程設計:Jason 舉例,因為新加坡重視實踐體驗教育,曾有學校請TRIBE設計年輕人認識新加坡歷史的行程,不同於一般慣用的介紹方式,TRIBE導遊從不同面向來看歷史名人,例如以作為一個父親的角度來切入,介紹他成長過程、生活、喜愛的美食…等有趣的方式,讓遊客保持興趣且印象深刻。TRIBE也有製作特色行程宣導短片刊載於官網,遊客可先瀏覽後,再進一步和TRIBE洽談行程的需求。
- (六)行銷與顧客滿意度:TRIBE 除了參與新加坡旅遊局辦理的推廣活動,也不斷的推出新行程,讓遊客有新鮮感,例如海市展覽館,可以了解新加坡的水文歷史;現代化農耕作業方式,可了解如何減少土地與人工成本;參觀組屋,並實地了解家戶生活。TRIBE 在 Trip Advisor 以及 TRIBE 粉絲頁,都有遊客回饋的機制。



團員與 TRIBE 創辦人座談



團員與 TRIBE 人員合照



團員與 TRIBE 人員交流



TRIBE 導遊 Stephen(右二)的專業與敬業態度,讓團員印象深刻

陸、建議

綜合團員之觀察、學習、所見所聞的感想及建議,以下從人才培育、體驗內容、公益壯遊、社會企業精神、品牌形象等方向提供建議:

- (一)著重人才培育:新加坡重視人才的風氣,頗值得我們借鏡。青年壯遊點導 覽人員,講述在地文化與生活時,若能再加入我國整體環境、人文社會時 空變化等描述,可使學員更有收穫。此外,新加坡採多元語言政策,規範 各族群須學習自己的母語,語言成為新加坡公民的優勢能力。青年壯遊點 人員,可進一步提升英文能力,將我國特色宣導給國際青年。
- (二)體驗內容須多元豐富:青年壯遊點各有特色,包含文化、部落、生態、農村、漁村、志工、體能等七大類型主題,訓練青年智慧與技能,提升自我管理與團隊合作觀念。在規劃行程時,可將 55 個壯遊點做串聯套裝,讓青年可進一步體驗各類主題。此外,也可和戶外教育、社區營造、公共議題等元素結合,讓學員到壯遊點可體驗到不同層面,學習成長。
- (三)倡導多元及公益壯遊:青年壯遊點營運模式,可加入鼓勵青年以多元及公益方式行遍臺灣這個元素,培養青年對土地的熱情與關懷,並與在地產業資源做結合。
- (四)學習社會企業精神:青年壯遊點永續發展,可參考本次行程各單位的營運方式,連結資源、擴展行銷通路,或是協助社會解決特定問題,甚至進一步讓創意想法得以升級為成熟的經營模式。例如,規劃的行程若能讓學員看見傳統產業價值與特色,也許可能間接促進人才投入,發展產業存續的新路線。
- (五)建立青年壯遊點品牌形象: TRIBE 組織成功的建立品牌,定位及形象穩固, 長期容易累積固定客群。壯遊點可參考 TRIBE 營運模式,各點有其獨特的 品牌形象,提高對青年的吸引力。另可連結學校資源,讓學生在校期間就 有機會到壯遊點參加體驗活動,成為課堂外學習的管道之一。